

【VIP访谈】安徽环态黎育松：生物质能产业链全面发展

由中国新能源网、中国生物质颗粒交易网（51keli）联合业内多家知名会展、媒体共同发起的《中国（国际）生物质颗粒燃料与设备供应商大会》6月28日-29日在杭州举办。

本次大会汇集：生物质原料供应商、生物质颗粒厂、颗粒进出口贸易企业、颗粒采购商、生物质废弃物收储运设备供应商、生物质成型及配套设备供应商、热力电力设备企业、热力电力项目运营商、检测认证机构、投资机构、技术专家学者、产业园区、地方政府机关、政策制定、研究者等生物质能行业精英济济一堂，共同展望产业发展的未来。

大会期间，安徽环态生物能源科技开发有限公司销售总监黎育松接受了本网的VIP采访，以下是采访实录：



记者：请向大家介绍一下贵公司，比如公司发展历程、主营产品、客户分布？

黎育松：安徽环态主要是做生物质成型设备的，整条产业链的产品都涉及，从最前端的生物质农林粉碎设备，生物质烘干设备，生物质成型设备，包装、运输设备，包括生物质锅炉。所有设备都是自主研发，与合肥工业大学合作，

拥有十九项关键技术国家专利。公司是2009年进入到生物质锅炉行业的，然后慢慢渗透到整个生物质产业链。

记者：环态为什么要建立颗粒厂？

黎育松：我们建立颗粒厂主要是因为我们有锅炉需要使用燃料，另一个也是销售锅炉时客户向我们要颗粒。我们颗粒厂目前年产是2万吨，主要原材料是竹屑。我们通过颗粒厂生产原料时发现设备方面的问题或缺点，马上反馈到设备厂进行改进和优化升级。通过反复多次的磨合让我们的设备能更好的适应生产。

我们也为客户提供一系列的专业设计前端，客户来到厂里就开始前端设计，然后进行一系列免费的培训。客户派遣技术工人到我们的颗粒厂进行关于开关机、设备的维护等专业培训。一周的时间里他们的工人能够和我们的工人一起上下班，了解我们的设备是如何运行和维护，帮助客户能更好的使用产品。

记者：未来的发展战略如何？国内外市场各有什么策略？

黎育松：我们做了两块的升级，首先是原材料方面，目前主要是农林废弃物，像是秸秆，它的地域非常广泛，我们就在产品中加入了秸秆颗粒的生产线。另外一方面是未来的颗粒厂竞争必然激烈，规模也会愈来愈大，为了使产品未能具有更强的竞争力，我们对整条生产线的无尘化进行强力的攻关。从前端粉碎到后端的制粒，整体做到无尘化生产。现在国家大力提倡环保，所以我们认为未来颗粒厂无尘化生产将会不可逆的趋势，因此在这方面对设备进行了提升。

记者：您对颗粒本次大会有哪些看法及建议？

黎育松：很满意。大会提供了一个平台让我们和行业内的专家和客户共同交流心得。

关于大会

《中国（国际）生物质颗粒燃料与设备供应商大会》是国内首个专门针对生物质成型燃料和上下游产业的行业性会议。依托中国新能源网（china-nengyuan.com）、中国生物质颗粒交易网（51keli.com）、能源通和颗粒通会员体系，展开多渠道全面推广。

本次大会将汇集：生物质原料供应商、生物质颗粒厂、颗粒进出口贸易企业、颗粒采购商、生物质废弃物收储运设备供应商、生物质成型及配套设备供应商、热力电力设备企业、热力电力项目运营商、检测认证机构、投资机构、技术专家学者、产业园区、地方政府机关、政策制定、研究者等生物质能行业精英济济一堂，共同展望产业发展的未来。

平台简介

《中国新能源网》是中国领先的新能源信息平台。2017年初，旗下推出《中国生物质颗粒交易网》以及《颗粒通》服务体系，为中国的生物质成型燃料产业发展提供了强大的数据支撑平台。目前已有超过900家颗粒企业注册加入了此大数据平台，为行业采购和企业推广提供了极其便利有效的信息渠道。根据实时统计，51keli平台燃料供应量已突破600万吨大关，据估算已占全国生物质成型燃料供应总量的15%-20%。本次大会依托于众多成型燃料企业，并纵贯其上下游产业，必将创造前所未有的影响力和覆盖面。



行业旗舰盛会 企业沟通桥梁

参会咨询或了解更多赞助机会请联系我们：

夏经理 0571-28068187（专家对接）

刘经理 0571-28068180

徐小姐 0571-28902366

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/exhibition/exhibition_news_126342.html