

## 依威能源：专注解决“充电难”问题，提高充电桩利用率

随着新能源汽车的大力推广，经过近几年的快速发展，我国充电桩、动力电池等电动汽车配套的基础和产业，以及技术方面都已全面铺开。为加快推动充电技术创新，提高充电桩产品质量，推动解决充电服务行业突出难题，更好地服务于我国新能源汽车的推广应用，第十三届上海国际充电设施产业展览会将于2019年8月28-30日在上海新国际博览中心举行。



据悉，本届展会由广东省充电设施协会、广东省新能源汽车产业协会、中国土木工程学会城市公共交通分会、新能源汽车产业网和振威展览股份共同主办，展会面积近30000平米，500多家充电设施相关企业将亮相。其中，作为香港最大的充电服务商，上海依威能源科技有限公司（以下简称：依威能源）将携带交流充电桩-V20、交流充电桩-V19、交流充电桩-VS100以及首个增值服务“E代充”等明星产品亮相。



依你而建，威你而存，依威能源围绕新能源车车主所停靠的地点建设充电站，提供“目的地”充电服务。2014年，依威能源开始进军大陆市场，对小区/办公楼/商超投入大量资源，为物业管理公司和电动车使用者提供设备、平台、用户和数据运营服务，同时也为车厂合作商提供全方位充电解决方案。“目前在小区充电站的市场份额中，依威占53%，截止2019年7月30日，依威能源在全国的充电站数量超过6000，充电桩数量超过22,000。”依威能源CEO陈振雄介绍到。

当前，充电桩的政策支持力度明显，新能源车补贴转向实锤落地，充电桩迎来新的春天，充电基础设施存在巨大的市场空间已成为行业共识。设备是基础，运营是关键，截止今年6月，全国充电运营企业所运营充电桩数量超过1万台的共有7家，占总量的89.8%，已形成其他几家运营商和依威能源共同占据大部分市场份额的局面。

尽管如此，新能源汽车充电问题仍是困扰行业的一个痛点。“依威能源汇聚研发精英，专注解决“充电难”问题，”依威能源CEO陈振雄表示，“并自研自运APP-E充站，线下充电桩产能运营，自2017年至今，用电量增长10倍以上。”

值得注意的是，7月26日，依威能源在上海宣布推出“E代充”充电服务。“E代充业务，客户在线上下单，代充专员前去取车，充电、洗车、维修、保养等一系列服务后将车还至客户要求的地点。自小程序-E代充上线，截止今年7月，用户数月增长率287%，订单数月增长率403%，客户满意度100%，超过一半的用户二次下单。”依威能源CEO陈振雄在介绍代充服务时强调。



按计划，依威能源将在今年开放上海、深圳、北京地区的E代充业务，未来，还会陆续开放成都、广州等22个重点城市。推出代充服务，最重要的目的是提高充电桩的利用率，与车企合作布点，双方资源互通共享。

根据国家政策，2020年前要建成满足超过500万辆电动汽车充电需求的基础设施。未来5年，我国充电站数量要达到1.2万个，充电桩数量要达到480万个。依威能源CEO陈振雄表示，依威能源将继续秉持以用户服务为着力点，通过服务管理创新，形成规模市场，释放规模化效益，也将在高质量服务的道路上开足马力，建成覆盖全国的充电网络，致

力于追求百分之百的客户满意与优质的用户体验。

原文地址：[http://www.china-nengyuan.com/exhibition/exhibition\\_news\\_144129.html](http://www.china-nengyuan.com/exhibition/exhibition_news_144129.html)