想做一个牛B的电动汽车展会真不容易

4个人，兵分2队，用时20余天，跑遍辽宁全省，搜集近3000家经销商信息。

这是“2015第二届（沈阳）国际新能源汽车展暨东北电动三轮车展览会（2015年6月13日—15日，沈阳国际展览中心）”的工作人员近期取得的成果，该展会是欧尼优展览（上海）有限公司（以下简称：欧尼优）倾力打造的电动汽车巡展之一（另有南京展已举行、武汉展9月19-21日开幕）。据欧尼优总经理杨晨介绍，近两年电动汽车发展势头突飞猛进，尤其在低速电动车方面，已在全国三四线城市遍地开花，但这个市场还没有特别优质的展会，欧尼优立志于打造国内最优质的电动汽车展会，并且希望给参展商带来最大的价值。

“想做一个牛B的电动汽车展会真不容易”杨晨笑谈到，现在企业参加一个展会成本很高，都希望能从展会上得到效果，那么对于这些车企来说他们最需要的就是经销商，来扩张其销售网络，如何让经销商来到展会现场成了杨晨最苦恼的事情。

当被问道为什么会用人力一个个地方去跑经销商的时候，杨晨给出了自己的判断：“1、电动汽车经销商往往在三四线城市，甚至县城2、他们有往往是从电动自行车、三轮车、摩托车等经销商演变而来；3、他们的信息渠道不是很灵通，信息一层层的传递下去，等到达经销商那里时只剩下十之一二，所以我们用了笨方法，一个地方一个地方去跑，不放过任何一个种类的经销商，每到一处都与经销商交流，发放展会邀请函，做市场问卷，搜集信息。虽然辛苦，但效果不错，有一半以上经销商表示会过来观展。接下来我们的工作人员还将去跑吉林省、黑龙江省，要将东三省全部覆盖”。

“目前行业内的知名品牌：富路集团、雷丁电动、丽驰车业、山东顺通（海宝）、山东宝雅、凯玛利、河南森地、河南龙瑞、河北远鹏、航天新长征、小刀·欧皇、金彭、雅迪、天津大安、百事利、赛克、徐州金奥、徐州尺度、枣庄国宁、廊坊三迪等都已参加本届展会，展览总面积将达40000平米，而且有信心也有能力组织到至少15000名专业经销商到场”，杨晨自信满满的向记者介绍了当前展会的情况。

FSD
FUSHIDA
F1803925

三星小米
配件批发
新日 SUNRA
中国消费服务网联盟商家
消费返券指
EV

欧尼优工作人员走访实景

咨询热线： 13917802777 13918678885 15000051020

QQ 邮箱:1615659292@qq.com

公众微信：foryouexpo

大会官网：www.neaechina.com

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/exhibition/exhibition_news_77619.html