光热发电项目及产业公司如何获得金融资本的青睐？

光热发电产业在9月1日发改委价格司公布示范电价通知之后正式进入全产业加速状态，每千瓦时1.15元标杆价格的正式落地将见证一个超级产业的崛起。然而，光热发电属于技术和资本双密集型产业，动辄上亿元人民币的投资让很多民营甚至国有企业望而却步。中国光热发电及储能产业投融资高峰论坛将于10月27-28日在深圳举办，构建专业的光热发电企业及投融资机构沟通平台，为企业开拓破解融资困局最快捷最高效的渠道，帮助金融资本机构全面了解行业最新资讯、挖掘最具投资价值的项目及企业。

千亿级光热发电市场蓄势待发

尽管之前市场曾有过每千瓦时1.2元的乐观期待，但相对低于预期的电价实质上将隔离技术水平和成本控制能力较差企业，有利行业健康发展。

参考光伏产业的发展历程，2011年光伏标杆电价政策出台后当年的装机容量同比增长768%。目前光热行业的发展阶段极其类似2011年的光伏，同样将迎来行业爆发期。截至2015年底，我国光热装机规模约18MW，国内光热行业十三五期间将从零起步迎来爆发。2020年光热发电规划装机10GW，与现阶段相比有500倍增长空间。预计2030年突破30GW，2050年达到100GW以上，中国将成为全球重要的光热发电新兴市场。

光热电站及设备融资需求巨大

按照投资成本30元/瓦测算，“十三五”期间国内光热发电投资规模在3000亿元以上。聚光系统、储热、导/换热系统是光热电站的核心，投资占比约70%，将获得2100亿元左右的投资规模。

全球范围来看，尽管经历了数十年的研发与实操，光热电站的投资、建设、运维等成本已经有了明显的下降，但光热项目的资金需求仍然巨大。动辄上亿元人民币的投资让很多民营甚至国有企业望而却步。此外，从事装备制造的产业链企业，投资上亿元投建的生产线没有订单，单单是每天的折旧费就让人头痛。可以说，光热发电企业是一个很缺钱的群体。作为典型的技术和资本双密集型产业，金融资本的介入有利于将光热的“盘子”做大，在产业爆发前夕的非常时刻，更多资本的参与必将对光热市场的长远健康发展产生重要利好。

拥有核心技术的企业更易获得资本青睐

时至今日，整个光热发电产业链已趋于健全，同时受益于政策层面的积极信号，投资界对这光热发电产业的关注再度升温。资本是逐利的，拥有敏锐的嗅觉，相关投资机构在甄选光热发电领域的投资标的时，往往第一个看中的是技术壁垒，也就是所投企业是否掌握这光热领域的核心技术，在未来市场兴起时能够占据绝对优势，并不能够被轻易复制。从已获得投资的相关企业（如常州龙腾、威海金太阳、浙江中控等）来看，其中绝大部分都是掌握光热核心技术的企业。除了技术外，企业其它方面的综合能力也将左右其是否能够获得融资。业内人士评价，资本青睐的光热企业总的来看可能有这几个特点：拥有优秀的管理团队、独特的商业模式，技术创新能力强、成本控制能力强、有强大的资源整合能力。

金融资本积极布局光热发电产业

光热发电市场的涌动点燃了多方资本的进入热情。三大政策性银行之一的国家开发银行（国开行）明确表示会全力支持光热发电产业的发展，商业银行也对行业发展充满期待；顺风光电、汉能控股、中节能太阳能等在光伏和风电领域已占据领先的新能源企业开始更大程度上地关注光热发电市场；民间贷款、基金、创投、私募股权、互联网金融等投资机构也开始更积极地去寻求光热领域的机会，金融租赁、保险、第三方担保等机构也跃跃欲试。

光热产业--资本对接平台需构建

产业受资本追捧对于企业来说无疑是好消息，然而，无论是光热项目方还是设备生产商也面临诸多问题：怎样降低融资成本？如何打消投资方的疑虑？融资风险如何规避……同时，对于金融机构来说，由于缺乏对行业的深入了解以及产业本身的不确定因素，如何确保稳定的收益、避免不良贷款等成了是他们极力探究的问题。众多问题亟待探讨和解决。10月份在深圳举办的中国光热发电及储能产业投融资高峰论坛将成为光热产业与资本对接的平台，帮助投融界和技术精英实现双赢。

欲获取论坛详细资料或咨询其他问题，请点击提交信息（http://form.mikecrm.com/ahhirK ），或直接与组委会联系。

光热发电及储能产业投融资高峰论坛组委会

手机: 13636374053

电话: 021 58300710转8054

邮箱: csp@szwgroup.com

网站： www.szwgroup.com/csp-focus-financing-2016

微信在线咨询：请加微信号“ cspfocus2011 ”为好友

微信公众号关注更多光热行业资讯：cspfocus（CSP Focus光热发电聚焦）

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/exhibition/exhibition_news_98480.html