

美国拿“201条款”算计中韩光伏



导读：

举着“301条款”调查大棒的美国现在又把目光聚焦在了“201条款”调查上，据《华尔街日报》25日报道，美国太阳能电池板制造商22日就保护其免受进口产品冲击赢得了一个政府委员会的支持，这为特朗普政府寻求加强针对海外竞争的贸易执法政策提供了新武器。近年来，中国的光伏产业历经美国“双反”调查，早已把海外市场转向他国，而现在最怕美国调查的是韩国企业。

调查损人不利己

美国国际贸易委员会（ITC）称，中国、韩国、墨西哥生产的太阳能光伏电池进口大幅增加，导致本国产业正在蒙受损失。ITC根据“201条款”，将对该产业发动全球调查。《华尔街日报》称，ITC将考虑应执行的具体政策，并于11月将建议提交给白宫，白宫必须在明年年初决定是否采取限制进口措施。

“201条款”是指美国《1974年贸易法》第201至204节，规定ITC对进口至美国的产品进行全球保障措施调查，对产品进口增加是否对美国国内产业造成严重损害或产生严重威胁作出裁定，完成调查后向总统提交报告并提出措施建议，由美国总统做出最终决定。2002年美国曾对进口钢铁启动“201条款”调查，今年5月，分别对进口晶体硅太阳能电池及组件和进口家用大型洗衣机启动该调查。

中国商务部贸易救济调查局局长王贺军23日表示，美国此举不仅增加光伏产品全球正常贸易的不确定性，也无助于美国内光伏产业整体健康、均衡发展。

《华盛顿邮报》25日称，美国可以惩罚中国太阳能电池板，但美国的太阳能行业也可能受苦，因为太阳能板安装、太阳能发电场等行业都从低成本光伏板中受益。美国太阳能产业协会主席霍帕称，ITC的决定有缺陷，因为该决定把美国大多数太阳能企业置于对立面。

韩国最为担心

对于“201条款”调查，韩国表现得非常紧张。韩国《金融新闻》称，美国政府将对光伏产品加强贸易保护措施的消息传来后，25日韩国光伏企业的股价均应声下跌。其中，光伏电池产量排名世界第一的韩华Qcell的母公司韩华化工，当天暴跌9.27%。其余中小光伏企业当天股价均暴跌10%以上。

韩国《朝鲜BIZ》称，韩国韩华Qcell是目前世界排名第一的光伏电池制造商，LG电子、现代绿色能源企业也是光伏产品的大型制造商，这三家企业去年对美出口的光伏产品总计为1.36万亿韩元（约合10亿美元）。尤其是在韩华Qcell的整体销售额中，美国市场的贡献率高达35%。

韩国光伏企业称，韩国光伏产品价格普遍比他国产品高15%，不存在低价销售问题。而且韩国的光伏产品主攻发电行业，而非美国主攻的住宅光伏面板领域，因此不存在竞争关系。韩国《中央日报》称，相关人士表示，“太阳能发电产业中，光伏电池占30%至40%的比重，其他原材料大部分来自美国”，“比起向进口产品征收关税，美国企业和工作岗位遭受的损失更大”。

对中小企业影响有限

中国光伏产品由于物美价廉的特性，曾一度遭到各国贸易部门“围剿”，其中美国分别于2012年、2014年宣布对华光伏发起“反补贴”调查并做出裁决。据中国光伏协会公布的数据，中国对美国的光伏出口早已呈下跌趋势，而对新兴市场出口大增。2016年我国光伏产品出口总额为140亿美元，同比下降10.4%，对美国出口额同比下降24.8%，对巴西出口额同比增长832.1%。

另据统计显示，2017年上半年，中国对美国光伏组件出口额同比下降96.6%，对巴西出口额同比增长117.9%。美国从中国进口的光伏产品只占整体进口的20%，但是中企通过在别国设厂或其他方式进入美国的产品更多。

中国专注于太阳能等新能源领域的上市企业阳光电源董事长曹仁贤25日接受《环球时报》记者采访时表示，美国之所以对进口光伏产品发起“201条款”调查，主要是因为中国光伏产业在技术创新和成本降低方面已经领先全世界，让“美国受不了”，“诉讼企业的诉求迎合了特朗普的‘美国优先’政策，双方一拍即合”。

曹仁贤称，全球光伏最大的市场在中国，而并非美国。但美国作为一个全球市场制高点，是每个企业的必争之地，从企业市场营销方面确实不愿意丢失这块市场。但在绝对数量上，美国并不是中国企业销量最多的市场。曹仁贤认为，“美国试图保护国内企业，实际上保护的就是落后。”

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/114871.html>