

新能源车顺应时代而生 他选择投身众泰云家族

近期，一个正着力新建众泰汽车新能源专营店的大众经销商吸引了我们的注意，究竟是什么让这个经销商做出这样的举动？带着疑惑，我们来到了许昌众驰汽车销售服务有限公司，拜访了董事长孙建设先生。



插图：孙先生与自家门店中的众泰新能源电动车

因孝结缘，与众泰新能源汽车始相识

孙先生旗下的众驰汽车，现同时经营着众泰和大众的汽车产品。说到孙先生如何与众泰新能源汽车市场结缘的故事，又是一段孝子佳话。孙先生道：“半年前，父亲想要买辆电动车，和我们说电动车划算，车型轻便也方便老人家出行使用。”为了让父亲开得舒心用得放心，孙先生认真了解新能源汽车，查资料、勤走访，惊觉新能源汽车会是未来大势。多方对比下，又发现众泰汽车在新能源车界口碑非常好，其车型配置高、品质好，市场发展势头极好。

孙先生当即心动，不但给父亲买下云100S，还风风火火开始销售众泰新能源汽车。入新能源车界越久，越能体会到它的优势所在。

与众泰相知，惊觉新能源汽车发展前景大好

孙先生回忆道：“这几年，燃油车生意不好做，就新兴的燃油车当前的发展现状而言，产品同质化成为了不可避免的问题，在市场售价上也相似，竞争比较激烈；另一方面，国家纷纷出台禁售燃油车的相关政策，这对消费者也有一定的影响。从国家政策的变化来看，明显感觉到国家在加大对新能源汽车在生产和销售方面的力度，特别是2020年到2030年，这十年国家对新能源汽车的发展规划，我感觉新能源汽车要有突飞猛进的发展。”

孙先生认为新能源汽车的未来之路已明晰，其发展前景尤为光明。孙先生销售新能源汽车半年多，当地销量成绩令人满意。其中，众泰云家族第三代新车型云100plus给客户带来用车体验非常优秀，车主对它评价极高，让孙先生信心

更足。



插图：孙先生旗下众泰新能源车阵

为众人介绍众泰云系列车型时，孙先生像夸赞自家孩子一般骄傲：“看，这就是众泰云家族系列的新升级车型云10 0plus，个性时尚的外观设计和高科技的车辆配置足以吸引我和广大市民的喜爱。”众泰云家族系列车型作为新能源电动车有其无可替代的优势，除了家族基因式的高颜值外观外，讨人喜爱之处多不胜数。例如，强劲的续航能力令人安心，可达200km以上；超低的用车成本经济讨喜，购车还得到国家和地方的大力支持，也不需要缴纳购置税和车船使用税，算下来每公里仅需8分钱，平常开一天，可能只是一瓶矿泉水的费用而已。



插图：工作人员为购车车主介绍众泰云系列新车型云100plus

矢志前行，决心与众泰新能源汽车相伴

凭借自身敏锐的市场触觉，孙先生早已渐渐分配更多的时间和精力投入到众泰新能源汽车市场。他说：“众泰汽车在不断深化发展，一定会越做越好！你看，云100plus新车刚一上市，销量态势就很好，国家对新能源这块又是大力支持，我一想到这两点就浑身有干劲！”根据孙先生透露，众泰新能源汽车专营店正在建设当中，其占地面积近千平方米，总投资超过1000万。孙先生相信新能源汽车在国家政策的支持下，未来市场定将火爆，所以更坚定地加大投入，持续优化销售和售后服务环节，聘请当地专业的汽车工作人员，组建核心的管理团队，为车主提供更便捷、更卓越的购车体验。

从大众到众泰，孙先生的自我定位和目标非常明确，顺应时代的发展，不断满足消费者不同时代的用车需求，赢得客户信赖，力求双赢。

孙先生表示将继续矢志前行，坚持销售众泰新能源汽车，把真正的新能源智车体验带给更多的消费者。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/116805.html>