

木屑颗粒制造商Pinnacle第二季度订单量大增



截止到2018年6月29日的第二财季，加拿大工业木屑颗粒制造商Pinnacle Renewable Holdings Inc（东京证券交易所代码：PL）最终将订单合约从2018年3月30日的30亿增加至51亿加元（39亿美元/34亿欧元）。

“这是非常成功的一个季度，我们在与日本和韩国的新客户签订长期承购合同方面取得了进展，从而使我们的客户群多样化，显著增加了我们的合同订单，并进一步延长了我们合同组合的加权平均剩余期限，”首席执行官罗伯特麦克迪说。



鉴于本财年迄今为止已实现足够数量的长期供应交易合约，该公司表示现在专注于提高其工业木屑颗粒的生产能力。

在第二季度，Pinnacle的净利润和综合收益从一年前的130万加元升至650万加元，主要是由于完成公司首次公开募股（IPO）后的非经常性成本。

利息、税务、折旧和摊销前的调整后收益（EBITDA）从1440万加元攀升至1490万加元，原因是收入增加导致生产和销售、日常以及行政成本增加。

然而，调整后的毛利率从24.4%下降至21.3%，原因是生产成本上升，因为该公司通过购买更高成本的第三方颗粒来满足销售合同，以及新增生产设施带来的成本。这部分抵消了平均销售价格的上涨。

由于销量增加，成本增加，保险、货运（CIF）合同以及更高价格的英国与欧洲的合同，第二季度收入增长22.3%至8510万加元。工业木屑颗粒销量增长16%至约385,000吨。

首席执行官表示，公司将继续按计划实现2018财年调整后EBITDA介于6100万加元至6500万加元之间的目标。

（原文来自：可再生能源速递）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/127123.html>