

## 凝心聚力攻克难，全力奋战四季度，实现指标全年红——银佳集团2018年金秋销售茶话会圆满举行



9月30日，集团金秋销售茶话会在集团五楼会议室隆重召开。集团副总裁、各公司总经理、运管中心、北京分公司、华南分公司以及来自全国各地的销售精英齐聚一堂，共商销售大计。

会议由运管中心温建峰主持，集团及各公司代表先后发言。集团副总裁赵士庆介绍了银佳集团销售平台的优势，希望大家在集团的平台上收获佳绩；诺伊费德介绍了在支吊架产品上取得资质和业绩，已经成功打开了支吊架市场，希望广大销售精英关注、运作支吊架项目；

华夏安装重点介绍了机电安装已由三级升至二级，成为扬中唯一同时具备消防一级、机电二级资质的企业，为销售精英们搭建了独有平台。电气公司与施耐德的合作已初见成果，会上，施耐德公司戴小平老师对施耐德低压B柜做了相关介绍。

姚建明总裁对集团销售工作作重要讲话，对未来公司发展提出展望。姚总指出，银佳已经成功摆脱了担保、互保风险，从此轻装上阵，并且要继续坚定不移的跟上时代步伐，走在时代前沿，实行转型升级、适应宏观形势、重视技术人才培养，向“精细化”发展。

面对1-3季度销售工作当中的不足，姚总强调，要继续关注“数据中心、交通、新能源汽车、半导体、EPS开民用项目、支吊架项目等新兴行业；要坚持品牌合作，为大家搭建更好的业务平台；同时要适应宏观形式的变化，重视和应对国家相关政策的调整 and 变化。

姚总要求广大销售精英配合好货款回笼和中标项目合同的落实，并协助运营管理中心做好2019年的销售规划。他强调，集团将创造优越的平台供大家大展宏图，并作为大家坚实的后盾，实现互惠、互利、共赢、发展。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/131967.html>