菲律宾太阳能公司：利用微电网实现电气化是对未来的投资

该项目使用120块特斯拉电池，以1800千瓦/1500千瓦时的功率并联。图片：Tom Kenning。

菲律宾太阳能公司(Solar Philippines)首席开发兼制造商表示，利用微电网实现农村电气化的经济效益应该被视为未来的一项投资，就像硅谷科技供应商将资金投入最初处于亏损状态的产品和服务一样。

上周，Tom Kenning，我们的姐妹网站PV Tech的副主编，撰写了一篇博客。广泛、深入的询访了Paluan棉兰老岛，岛上的一个太阳能菲律宾分支公司，SPSB执行了一个微型智能电网项目，带来了大约3000个客户。使用太阳能、电池和柴油作为备用的微电网，预计将把当地企业的商业用电成本削减一半。

从每天只有3-8小时的可用电力开始，由于传输问题，十年前从距离大约30公里远的5MW柴油发电厂连接。取而代之，村民现在能够从新的2MW光伏发电系统获取电力。还有1.8MW/1.5MWh的储能装置，加上1,260kW柴油发电机组。

菲律宾太阳能公司(Solar Philippines)已积极着手在该国开发和执行大规模和微型电网项目，以及建立光伏组件制造能力。该公司首席执行官莱安德罗·利维斯特(Leandro Leviste)是一位知名参议员的儿子，他对微型电网很感兴趣，而与他交谈过的所有当地居民，光伏科技公司的人，似乎都对这项努力表现出了同样的热情。

利维斯特说，电池和光伏组件价格的下降趋势意味着农村接入微型电网的经济可行性迟早会实现。他表示，与此同时，像他这样的公司可能不得不准备投资于扩大技术规模，以满足未来的需求，而不是开发能够在今天带来巨额回报的项目。

“全球微电网行业的问题在于，它们将自己局限于受政策制定者想象力限制的补贴项目。”如今，使微电网规格化的唯一方法是，愿意做没有补贴的项目，即使最初是亏损的项目，同时依靠需求增长和光伏与储能的成本下降，随着时间的推移实现盈利。

“我们打赌亚洲和非洲的客户有一天会提高生活标准，虽然目前他们的消费量只是美国和欧洲家庭的一小部分，我们的微电网可以帮助他们更快地达到这一点，所以我们有效地开展了消除贫困的工作。”

利维斯特后来将其与硅谷的技术提供商进行了比较，其中许多公司是在创业条件下运营的，资金来自风险资本。

“如果硅谷的公司在进行长期投资时一开始出现亏损是可以接受的，那么让我感到惊讶的是，在离网电气化对人们生活的影响更大的情况下，却没有更多的公司对它持同样的看法。我们相信，太阳能和金融行业基本上已经错过了这个机会，因此，用我们盈利的公用事业规模业务的收益为这些无利可图的微型电网提供融资，会是一项长期有回报的

投资。”

（原文来自：储能新闻 新能源网综合）

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/132136.html