

## 欧洲储能行业发展将面临一些不确定因素

研究表明，由于公用事业公司部署了越来越多的储能设施，德国频率响应服务收入在两年内下降了近三分之二。

咨询机构Wood Mackenzie公司电力和可再生能源部门日前的调查报告表明，2016年6月的频率调节服务拍卖价格为每兆瓦时23欧元（26美元），而在2018年7月降至每兆瓦时8欧元（9美元），降幅达到65%。

### 公用事业公司投资储能系统导致频率调节市场价格暴跌

在频率市场对公用事业规模的电网侧储能系统进行大量投资之后，这一数字大幅下降。

“随着市场竞争变得越来越激烈，我们看到价格暴跌至将导致项目回报低于预期的水平。” Wood Mackenzie公司在一份报告中表示。

根据Wood Mackenzie公司发布的2018年欧洲储能景观的调查报告，过去两年中，德国和英国公用事业公司在储能方面的投资一直处于领先地位。

“通过投资储能项目，这些公用事业公司能够使投资组合多样化，并通过在必要的服务中加入智能技术，提高客户服务水平。”调查报告的作者，高级研究分析师Rory McCarthy说。

他表示，尽管欧洲政策制定者努力跟上新技术的步伐，但仍存在差距，但储能项目的部署仍在不断增加。

“就整体部署而言，欧洲现在已成为全球首屈一指的竞争者。”他评论道。

他说，大量开发商正在进入欧洲大陆的公用事业，商业和工业（C&I）和住宅储能领域的市场。

欧洲的储能市场的发展在过去几年中得到了太阳能发电开发商的进一步推动，太阳能开发商将电池储能系统视为传统太阳能系统销售的一种补充收入来源，而这种销售将受到欧洲各国减少补贴的打击。

McCarthy表示，尽管英国和德国的储能系统的安装率非常高，但欧洲储能市场还可以做得更好。他说，“例如，C&I行业目前并不是一个蓬勃发展的市场，其价值主张还没有出现。”

他说，除非C&I行业客户具有电力弹性或具有较高质量的现场价值，否则该细分市场的项目可能不得不依赖于频率市场价格下降才能实现财务收支。

尽管德国拥有世界上最大的住宅储能市场，但由于德国政府拥有的开发银行德国复兴信贷银行(KfW)补贴计划，这个市场的价值主张也将具有挑战性。

McCarthy表示，尽管自2013年以来，德国住宅的太阳能+储能系统的平均成本降低了54%，但德国复兴信贷银行(KfW)补贴计划即将结束，并且目前电池的成本仍然太高，无法为住宅储能提供令人信服的商业案例。这可能影响德国住宅储能市场的持续发展。

McCarthy承认，许多德国住户可能愿意接受太阳能发电和储能技术的高成本溢价，这种技术可以降低成本增加的风险，并有助于推动欧洲的能源转型。

由于住宅储能和基于C&I行业储能的前景仍然不明朗，目前欧洲的公用事业公司需要提高欧洲电池储能系统的安装率。

McCarthy表示，很多公用事业公司看到了储能资产的战略价值，并通过资产负债表进行超低价竞拍，即使具有回报但可能不具有吸引力。

然而，欧洲最大的公用事业规模储能市场英国由于脱离欧盟而面临相当大的不确定性。而这对于英国储能市场来说可能是一个好消息，因为电网互连商是储能行业的直接竞争对手。

Wood Mackenzie公司表示，目前到英国储能系统的价格正在上涨，因为人们对于英国脱欧的担忧导致英镑兑欧元和

美元汇率的波动。

McCarthy说：“欧洲储能市场最终将会出现一些赢家和输家，因为有关英国脱欧谈判的细节已经揭晓。”

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/132306.html>