

共享家用储能电池向电网提供服务将为EDF的客户带来收入



EDF Energy是英国“六大”能源供应商之一，该公司正寻求通过与制造商Powervault建立新的合作关系，向消费者提供打折的储能单元，从而构建一个国内电池组合，进军能源服务市场。

如果他们签署EDF能源电网服务，他们将为现有太阳能光伏业主提供高达2,000英镑(2,550美元)的家用电池系统成本折扣。如果协议达成，这将允许存储在Powervault 3电池中的能量形成聚合网络的一部分，可用于帮助平衡电网。

这个电池容量池将用于在能源需求高峰时支持电网，并在产生的电量超过需求时将多余的部分储存在电池中。

Powervault 4.1kwh和8.2kwh电池将分别提供1560英镑和2060英镑的折扣，直到2019年3月31日，尽管这个日期可能改变以应对需求和市场的变化。

除了可以节省这些前期成本外，Powervault表示，安装了Powervault 3存储太阳能的客户可以节省高达50%的电费。

EDF Energy创新和蓝色实验室主管让-贝诺伊特·里茨(Jean-Benoit Ritz)表示：“随着英国向低碳未来转型，我们看到了消费者参与这一旅程的绝佳机会。”

“通过我们的电网服务，拥有太阳能光伏的家庭将能够成为全国小型电池网络的一部分，这将有助于平衡电网上的电力需求，同时使他们能够通过充分利用所产生的太阳能节约成本。”

该计划针对的是在英国拥有太阳能电池板的数百万国内客户，旨在为EDF Energy的PowerShift平台建设产能。这将用于访问需求侧响应方案以及批发市场交易，Powervault通过其云系统提供智能聚合功能。

EDF Energy与Powervault达成的协议，是该公司为提升其PowerShift平台背后的地位而采取的最新举措。该公司与上能能源(upper Energy)签署了一项协议，将联合使用其基于云计算的系统，为其商业客户提供灵活性。

这家供应商最近还与日产(Nissan)合作，推出了一项使用“第二生命”(second life)电池的新型储能方案，利用PowerShift将储存的电能快速释放到英国DSR计划下的电网中。

(原文来自：储能新闻 新能源网综合)

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/132374.html>