

山东宇冠王庆玉：生物质产业形成良性竞争 企业才能更好的发展

由中国新能源网（china-nengyuan.com）、中国生物质颗粒交易网（51keli.com）联合业内多家知名会展、媒体共同发起的《CBPC&CBHPC 2019 第二届中国生物质能源大会》5月30日-31日在杭州金马饭店—国际厅隆重举行。

现场300余位生物质能业内人士：包括设备生产商、项目运营商、投资者、采购商、专家学者等参与了本次大会，现场座无虚席。

与会嘉宾们发表了精彩的演讲，分别对行业发展趋势、相关政策、产业标准、新产品开发和项目实践等内容展开了深入的分析与介绍。

相关报道：[CBPC&CBHPC 2019 第二届中国生物质能源大会圆满落幕](#)

大会期间，山东宇冠机械有限公司销售经理王庆玉接受了本网的VIP采访，以下是采访实录：



记者：非常感谢王经理接受我们大会组委会的采访，首先第一个问题我想请王经理简单介绍一下宇冠的发展历程。

王庆玉：我公司从2013年开始着重生产立式环模颗粒机。公司一直秉承开放的心态，以更宽泛的维度进入到这个行业。我们之前就探讨过平模、环模，包括环模中的立式环模和卧式环模设备各自的优势。但是到现在为止，我们不想争论到底哪个机型更优更劣，我们更希望在现有的基础上把机型做到最佳，包括今天与会的其他一些企业，我们也是绝对是持开放态度的。

我不吝啬于把我们产品内部结构这些东西去展现给客户，甚至是同行，因为我们一直的方向就是让大家更了解之后，产生良性竞争，可能你赶上我甚至超过我之后才能促进我有更好的发展。这样的话整个市场才会更加的宽泛，只有整个国内甚至是全世界都认可生物质这一块，大家都了解生物质设备可靠的情况下，我们的企业才能更好的发展。

记者：行业好了，企业才会有更好的发展前景，毕竟大家都是行业的一份子。然后第二个问题想请王经理介绍一下宇冠的主推产品。

王庆玉：现在我们主推还是以颗粒成型设备为主，这里包括现在在生产的平模、卧式环模和立式环模三种机型，但真正用于生物质颗粒方面的，我们只主推最新款的立式环模颗粒机，它拥有整个平行传动设计，目前在整个国际上来说也算是一个比较新的机型，但他还不是最终版本，我相信还会有颠覆性的产品产生。

记者：宇冠也发展了这么多年，国内外的客户都分布在哪些地区和国家呢？

王庆玉：国内来说是比较广泛的，除了西藏只有两个客户之外，其他的省份数量都是比较多的。国外的话，像在欧洲这一块也有比较广阔的市场，然后东南亚和俄罗斯就不用多提了，这边一直是一个比较大的需求点。现在更多的是想在南美、澳洲还有北非这些地方开发新市场。

记者：您能给我们举几个例子，像国内比较典型的项目或是国外比较典型的项目吗？

王庆玉：这种大型生产线的案例是比较多的，我们做到目前经验来说，这些东西都要经过时间和实践检验的。我们16年的时候做过江苏金湖一条生产线，它是年产10万吨的一条秸秆和木屑综合生产线，我们设计依据当地原材料，从每一个工段之间的衔接入手，把整个流水线做到整体和分步控制相结合，整体车间无尘的标准化设计，到目前为止生产线运行状况良好。



记者：国外有什么比较好的案例可以跟我们分享一下。

王庆玉：国外的话，像菲律宾那边一些财团性质的投资比较多。最近一个菲律宾客户，也是针对他们的原材料，根据他们原材料水分的一些特殊性做完整的生产线，目前正在试运行阶段，是一个具有较大规模的生产线，它大概时产12吨。

记者：宇冠在国内外都发展得非常好，未来有什么样的新的发展规划和策略吗？

王庆玉：从公司的理念来说，我们更想从技术方面去突破一些东西，国内前期可能会去抢占市场占有率，但是接下来我们更想把机器做到低能耗、高产能的这样一个标准。今天我一直在强调，无论是国内和国外，我一直想做区域性的整合，包括它的链条式纵向的整合方式，我更多的是想给他们出解决方案，去接触交钥匙工程这样的案例。国内外应该都会朝着方向发展，从抢占市场到提高技术转变，以前的时候可能是类似于广撒网，现在的话更想是去做一些更专更精的东西。

记者：您对生物质行业发展有什么样的看法吗？

王庆玉：其实这个问题从我刚开始当员工的时候，也都有很多人问过我，包括客户。我当时给他们的回馈是说如果一个老板去投资，他可能只会考虑他的钱用在哪里，但是如果是去选择一个行业，选择一个工作，我需要考虑的是我的时间要花在哪里。其实这个时间成本也是一个不小的计算，所以我对这些话也是非常谨慎的。

这几年我一直在关注国内外，尤其是国外的一些环保政策。像欧美他们的政策和我们有一定的差距，但亚洲一些国家像日韩等国的政策，可能对我们具有一定的指导性，通过分析他们的政策，包括现在像人代会等提出的一些有指导意义的方案、提案，我感觉这个行业一定是能够持续发展的。

我感觉今年不是瓶颈期，应该是大洗牌调整的过程，因为在此之前以小规模甚至是以家庭式的投入比较多。我相信政府在这几年期间，更多的是想让人去认识生物质颗粒这个东西，也有环保理念、规范性的东西在里边。因为没有规范的话，这个行业可能真的自己就走向灭亡，现在正是立规范的时候。就像小孩一样，该到上学的年龄就不能让他再去玩，一开始去学校可能会感觉到有很多的约束，但这种事绝对是利于成长的。所以我对这个行业的发展绝对持有肯定的态度。

记者：宇冠是今年第一次参加我们生物质大会，您对今年的会议有什么样的意见或者建议？

王庆玉：我感觉这也是整个新能源领域的一个盛会了，因为诸多专家还有各地的翘楚们都来参加，其实能从中能学到很多东西。昨天听几位专家的分析，他们的维度会比我更高一些，站的层级也更高一些，经过他们分析之后，我真的有如沐春风的感觉，我也很希望接下来咱们能够越办越大，我们也会更多的去参与其中。

我也有接触过外国的一些这种类似的这种论坛，他们可能更偏于实操性的东西，会邀请整个产业链相关企业，比如从银行到物流这些部门参与。但是以我国的国情来说，像这次的这个会议的话是非常圆满的，我们是需要先从理念开始抓，需要限定一个方向，所有人都认可，然后我们再去谈细节。

记者：非常感谢王经理对我们大会的认可，也欢迎您明年继续支持我们大会。

第二届中国（国际）生物质颗粒燃料与设备供应商大会
China Biomass Pellets Convention & Trade Fair 2019

2019 中国（国际）生物质供热与发电大会
China Biomass Heating & Power Convention 2019

2019 中国（国际）农林废弃物利用技术与发展大会
China Agriculture & Forest Residues Utilization Conference 2019

只为你到来!



生物质供热产业发展

与设备供应商大会

农作物秸秆收储运先进模式

生物质流化床气化耦合及碳捕集技术的研发

王庆玉 浙江宇冠

走出一条中国自己的——生物质能发展之路



了解更多生物质能发展之路



关于大会

由中国新能源网（china-nengyuan.com）、中国生物质颗粒交易网（51keli.com）联合业内多家知名会展、媒体共同发起的《CBPC&CBHPC 2019 第二届中国生物质能源大会》在杭州金马饭店—国际厅隆重举行。

现场300余位生物质能业内人士：包括设备生产商、项目运营商、投资者、采购商、专家学者等参与了本次大会，

现场座无虚席。

与会嘉宾们发表了精彩的演讲，分别对行业发展趋势、相关政策、产业标准、新产品开发和项目实践等内容展开了深入的分析与介绍。

组委会在议题设置、会议流程与现场布置等方面精心安排，以确保每位参会者都能收获满满，在技术、知识、商机、人脉等方面均有所得。

通过会后调查和反馈，本次大会获得了专家及与会者的一致好评。现场成功营造了产、学、研全面融合的氛围，为行业智慧和学术交流建立的良好沟通渠道，为企业品牌的推广建立了优质的平台，对中国的生物质能产业的健康发展起到了良好的推动作用。

平台简介

《中国新能源网》是目前中国领先的新能源信息平台。2017年初，旗下推出《中国生物质颗粒交易网》以及《颗粒通》服务体系，为中国的生物质成型燃料产业发展提供了强大的数据支撑平台。

目前已有超过1300家颗粒企业注册加入了此大数据平台，在线供货量超过1200万吨，为行业采购和企业推广提供了极其便利有效的信息渠道。

同时《中国新能源网》旗下开设《中国生物质能源网》、《中国生物质锅炉网》等面向生物质设备、生物质供热工程企业的平台，共有800多家生物质设备企业注册加入了这些平台。为相关企业的品牌推广、行业的数据信息整理归集起到了重要作用。



行业旗舰盛会 企业沟通桥梁

参会咨询或了解更多赞助机会请联系我们：

刘经理 0571-28068180

董小姐 0571-28068199

夏经理 0571-28068187

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/140837.html>