边缘车企转型新能源有多大胜算

链接:www.china-nengyuan.com/news/145174.html

来源:中国汽车报网

边缘车企转型新能源有多大胜算

在新能源汽车增长放缓、市场竞争日益激烈的当下,"外行"跨界造车首先出现了"水土不服"。不过,近几年在传统车领域难有起色而转型新能源汽车的边缘车企日子也不好过。众泰新能源汽车陷入"3万元包牌"却乏人问津的境地,力帆新能源汽车销量也是持续大幅下滑。随着新能源汽车市场竞争的加剧,众泰、海马、力帆等传统车领域的边缘企业,在新能源汽车领域似乎也没能闯出一条新路。

发展新能源汽车并不顺畅

在最近众泰君马业务遭遇"滑铁卢"的同时,众泰的新能源汽车表现也不尽如人意。经销商反映,即使"3万元包上牌"也没人买。转战新能源汽车的众泰一直主导A00级小型车,而这种车型在去年开始出现销量严重下滑,众泰的新能源汽车销售业务也随之下跌。数据显示,众泰E200今年以来销量一直走下坡路,6月,众泰E200销量同比下滑81.8 3%,仅为272辆,但即使这样的销量也已占到当月众泰新能源汽车总销量的54.73%。

与众泰新能源汽车一样遭遇销量不振的还有力帆和海马。直到目前,海马汽车也没有推出一辆让人印象深刻的电动汽车,目前最畅销的电动车型爱尚EV,最大续驶里程也仅为255km。

7月15日力帆股份发布的公告显示,其6月传统乘用车销量为1075辆,同比下降88.62%;新能源汽车销量为246辆,同比下降69.29%。

最近几年,在传统车领域表现不佳的边缘车企普遍转型发展新能源汽车,如华泰汽车就表示,未来几年中,新能源汽车将是集团发展的重点方向之一;这些年陷入发展瓶颈的力帆也渴望寻求全新的业绩增长点,多次尝试以定向增发股票的方式募集资金,助力新能源汽车项目的研发;海马汽车也曾宣称,2025年将停售燃油车,由此成为国内第三家宣誓全面"拥抱"新能源汽车的车企。这些年,新能源汽车俨然成了边缘车企最后一根"救命稻草",但显然这根"救命稻草"并没有发挥太大作用。

缺乏资金或是最大障碍

日前,海马再次向新能源汽车领域加注,投资成立青雁新能源科技有限公司(以下简称"青雁科技"),经营范围为新能源技术开发、新能源汽车及配件的技术服务等。早在7月6日,海马汽车就曾发布《关于公司与关联方共同投资设立合资公司暨关联交易的公告》。公告显示,海马汽车以现金方式认缴出资1.02亿元,持有青雁科技51%股权;海马资本以现金方式认缴出资9800万元,持有青雁科技49%股权。双方将以青雁科技为平台,在新能源汽车技术及投资等相关领域开展合作。此举被外界视作海马新能源汽车产业正式落地的标志。

但事实上,海马近年来处于连年亏损的状态,发展新能源汽车的资金似乎并不充裕。财报显示,2018年海马汽车归属于上市公司股东的净利润为亏损16.37亿元,与2017年同期相比扩大了64.65%。2017年、2018年两年,海马汽车累计亏损逾26亿元。为了保壳,2019年4~5月之间,海马汽车出售了401套房产。

8月26日,众泰发布的2019年半年报显示,报告期内营收50.4亿元,同比下降50.83%;归属于上市公司股东的净利润为2.9亿元,同比下滑195.37%;归属于上市公司股东的扣非后净利润为4.22亿元,同比下降239.39%。众泰解释说,受宏观经济形势的影响,汽车行业整体景气度不高,还有国六排放标准提前实施等因素影响,公司汽车销量下降,导致公司半年业绩同比有较大幅度下滑。

7月26日,力帆股份发布累计涉及诉讼(仲裁)的公告,公告显示,公司及其下属子公司因合同纠纷被起诉,涉案金额超过14亿元。而1个月前的6月15日,力帆股份因全资子公司借款逾期未还,导致该借款担保人、公司控股股东力帆控股所持公司股份97.28%被法院冻结。根据公司2019年5月31日的公告,力帆控股所持有公司股份总数的95.59%被质押。在缺乏资金支持的情况下,其"坚定不移地发展新能源汽车"的战略似乎根本无法实施。

面对现实挑战,退居二线的力帆汽车前董事长尹明善不得不重新出山并抛出了"三板斧",其中就包括调整公司策略,将日薄西山的摩托车业务重新放在第一位置上。尽管尹明善也明白新能源汽车才是产业未来的发展方向,但梦想难抵现实的残酷,对力帆而言,当前更为重要的任务还是"止血",远谈不上未来。这或许也是其他边缘车企当下面临的境遇。

新能源汽车是希望但后劲不足



边缘车企转型新能源有多大胜算

链接:www.china-nengyuan.com/news/145174.html

来源:中国汽车报网

事实上,无论是众泰、海马,还是力帆,发展新能源汽车都不算晚。海马除了在海南、河南两地推广新能源汽车外,还为小鹏代工。众泰通过A00级小型车在最初的几年也是风生水起。力帆更是大手笔投资新能源汽车。不过从目前运行的效果看,似乎都缺乏后劲。

众泰的小型车在目前的新能源汽车市场上并非主流,且出现了持续下滑,其与福特的合作也一直未见下文。海马新能源汽车推进得也不顺畅,2019年7月才正式组建新能源汽车平台。陷入债务漩涡的力帆则要面临更大的困难,这几年花大力气发展的新能源汽车项目在现实面前也不得不让位于摩托车业务。

"进军新能源汽车,对于海马汽车而言,更像一场押宝形式的自救,但这种自救是否能取得效果却未可知。"真锂研究首席分析师墨柯表示,《海南省清洁能源汽车发展规划》显示,海南省将于2025年前后适时启动燃油汽车进岛管控时间表研究工作,2030年起全省全面禁止销售燃油汽车。作为本省惟一一家整车企业,海马向新能源汽车倾斜以寻求政府更多的支持不失为一个自救之举。墨柯认为,海马单靠现有燃油车很难扭转当前的局面,而放手一搏还未成熟的新能源汽车市场也许还有希望,不过,新能源汽车这条路并不好走。他告诉记者,目前新能源汽车市场还处于不稳定的初始阶段,市场变化剧烈,谁也难言比谁有更多优势。新能源汽车市场未来竞争将更加激烈,想要立足必须有拳头产品,不过这些边缘车企目前似乎都没有拿得出手的产品。

国务院发展研究中心市场经济研究所副所长王青在接受记者采访时表示,从战略上来看,这些边缘企业想抓住新能源汽车的机遇扭转战局没有问题,但开发新能源汽车也并不容易,它不仅考验一个企业的资金实力,也考验企业的综合能力,既要整合供应链,也要创新营销。再加上当前激烈的市场竞争,留给这些企业的时间并不会太多。全国乘用车市场信息联席会秘书长崔东树也认为:"电动汽车产业链很长,企业要想在这一领域生存下来,还是要有核心竞争力,并且跟上市场发展的步伐,不断推陈出新。"(作者:王金玉)

原文地址: http://www.china-nengyuan.com/news/145174.html