

雄韬股份再获2250万氢能市场订单 能否实现“弯道超车”？



今日午间，雄韬股份发布公告称，近日，公司下属子公司广州氢恒与南京金龙客车制造有限公司签订了购销合同，订单金额为2250万元。

雄韬股份表示，该订单预计于2020年一季度交付完成，且对公司2020年一季度经营业绩产生积极的影响。

据悉，上述项目的实施，将进一步增强公司在氢能市场的业务开拓，优化产业结构，加快氢燃料电池产业做优做强，将为公司的快速发展创造新的效益增长点，增强公司的核心竞争力。

在雄韬股份披露的2019业绩预告，公司预计2019年归母净利润最少1.7亿元，或将成为公司上市以来最好的业绩表现。

从公开资料显示，雄韬股份此前是电池行业的龙头公司。2015年开始，国家大力发展新能源汽车，公司因错失布局锂电池产业的最佳机会，与锂电池快速崛起失之交臂。尽管后来公司也进入锂电池领域，但已经与宁德时代、比亚迪等龙头公司拉开不小差距。

2017年，公司“独辟蹊径”，切入燃料电池领域，并将氢燃料电池作为重要的战略发展方向，通过股权投资与合资办厂等多种方式，在氢能产业链上制氢、膜电极、燃料电池电堆、燃料电池发动机系统等环节进行布局。2018年，氢燃料电池业务开始放量，首次贡献营收约8362.06万元，占比2.83%。

在传统电池业务较为稳健的背景下，氢燃料电池业务得益于政策加码，有望成为公司新的利润增长点。不过值得注意的是，当前氢能产业正处于发展初期，相关技术以及产业推广仍面临诸多挑战。

对于雄韬股份，氢云链认为未来氢燃料电池或许能成为公司再度实现“弯道超车”的关键，而最重要的还是要看国家在政策扶持氢能产业的力度。

从2015年初，国家加速落地新能源汽车发展的相关政策，2019年3月，氢能首次被写进《政府工作报告》，随后大量政策的出台彰显出政府对于氢能产业发展的高度重视，氢燃料电池汽车更是作为国家重点支持的对象被推上了风口浪尖。

不过根据《中国氢能产业基础设施发展蓝皮书》预测，到2020年，中国氢燃料电池汽车将达到1万辆，行业产值达到3000亿元。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/153741.html>