彼欧集团宣布了成为全球氢能出行领导者的战略愿景

彼欧集团通过数字会议宣布了其作为氢能出行领域领导者的战略愿景和雄心：

· 提供贯穿全价值链的产业化且具有竞争力的解决方案：储氢容器、燃料电池电堆和集成氢系统；

· 从2025年起，氢能出行市场将大幅扩张，到2030年氢动力汽车将至少达到200万辆；

· 在未来几年中，彼欧集团年投资将达1亿欧元，并在2030年实现年收入达30亿欧元的目标。

· 彼欧集团首席执行官劳伦特·法夫雷表示：“尽管汽车市场的短期前景存在不确定性，但我们对未来充满信心。我们的业务转型正在朝着清洁、移动互联的方向发展。作为一家负责任和创新的工业公司，彼欧通过覆盖氢价值链各个环节的尖端技术和生产能力，积极参与到能源转型的进程中。我们也将不遗余力地调动人力、技术和财力资源，以期实现我们在氢能出行领域的长远目标。”

自2015年起，彼欧集团持续履行通过氢能实现清洁出行的重要承诺：现已投资2亿欧元，近期宣布再投资1.15亿欧元用于燃料电池电堆

彼欧集团深信，氢将在未来清洁出行中发挥决定性作用，自2015年以来已在氢技术上投资2亿欧元。为提升在价值链各环节的专业能力，彼欧集团近五年来已在欧洲和中国设立研发中心，并对OptimumCPV(储氢罐)和SwissHydrogen(综合氢系统)进行有针对性的收购，同时建立了一个开放创新的生态系统。

近日，彼欧集团宣布与德国设备制造商爱尔铃克铃尔成立合资企业EKPO燃料电池技术公司，专攻燃料电池电堆，并收购了爱尔铃克铃尔致力于燃料电池系统集成的子公司EKAT，共投资1.15亿欧元，强化了彼欧在氢系统方面的专业能力。与此同时，通过成为唯一一家有能力在氢价值链上提供完整系列产品和服务的企业，彼欧集团进一步巩固了其在氢技术和工业上的领先地位。目前，一条储氢罐生产线已在比利时完成安装；合资公司EKPO在其德国工厂的燃料电池电堆年产量达10,000组。

贯穿全价值链且极具竞争力的产业化解决方案：储氢容器、燃料电池电堆和集成氢系统

氢价值链由3部分组成——储氢容器、燃料电池电堆和集成氢系统。彼欧集团将有能力根据客户需求在全球或单一市场提供覆盖氢价值链各环节的解决方案。

彼欧集团的目标是通过开发具有竞争力的技术和商业价格，成为氢价值链各环节的领军者。其价格的竞争优势将通

过降低以下几方面的技术成本实现：

· 到2030年，将储氢容器成本降低30%；

· 到2030年，将燃料电池电堆和集成氢系统成本降低80%，即从当前300欧元/kW的价格降低到50欧元/kW。

· 借助工业化进程，体积效应和材料优化(如碳纤维、更少的贵金属)等手段，上述成本的显著下降将成为可能。到2030年，全球氢动力系统的总成本将与热机相当，即约6000至8000欧元，从而使氢技术进入大众市场。

2030年战略愿景：在至少200万辆氢动力汽车的市场实现30亿欧元收入

氢能出行市场的规模正在呈指数级增长：至2025年，氢动力汽车将达20万辆，至2030年这一数字预计将超过200万辆。其中，公共汽车、货车和多功能车市场将优先得到发展，其次是消费市场。他们将在2030年分别达到50万辆和150万辆的规模。从地理上看，亚洲将在2030年以75%的氢动力汽车占有量成为领先市场，其次是欧洲和北美。

在氢能出行市场中，彼欧集团预计将在2030年创造30亿欧元的收入，这一数字也将对集团盈利能力产生积极影响。

为实现这一目标，集团将在未来几年直接或通过其合资企业EKPO燃料电池技术公司每年投资约1亿欧元。这些投资将使彼欧的产业化布局覆盖全球所有地区，并在2030年以前在现有工厂或新工厂部署约15条生产线。

集团还计划在法国贡比涅市的α-Alphatech研发中心建立一个重点氢能研发中心，将投入100名工程师到其现有的500人团队中，并在未来两到三年内投资近3000万欧元用于实验室和研究设备。

在中国市场，彼欧集团拥有29家工厂和4956名员工，营业额在2019年达8.57亿欧元，占全球总营业额的9.3%。随着中国相关政策深入启动，扶持力度不断加大，中国氢能产业发展在下一个五年计划中有望提速，在2030年达到1万亿元的规模。彼欧集团也将不断加码其在中国氢能出行市场的战略布局。

2019年，彼欧集团在武汉成立ω-Omegatech清洁能源系统研发中心，总投资金额达3000万欧元。目前，ω-Omegatech研发中心员工数达150人，并源源不断地为中国提供包括FCEV储氢系统在内的一系列先进解决方案，这也将成为彼欧集团在中国乃至亚洲的氢能研发中心。

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/164115.html