钱晶：晶科能源领先行业效率5个百分点！BIPV组件前景无限

记者：钱总您好，能否先给大家介绍一下BIPV和BAPV的区别？

钱晶： BAPV，组件是组件，屋顶是屋顶，组件不承担建材功能，就是发电；BIPV是“建材型”光伏建筑，作为建筑物外部结构的一部分，既能发电，又具有建筑构件和建筑材料的功能，二合为一。

记者：那彩钢瓦上叠加组件做成的产品算BIPV吗？

钱晶：严格意义上不算，可以称之为非典型性BIPV，因为它还是有一层彩钢瓦，而不是组件直接作为屋面。就好比一种，菜是菜，饭是饭，一种是盖浇饭，饭上面加菜，合一起作为一种标准餐款来卖。

记者：那为什么不开发能直接做为屋面用的真正的BIPV呢？

钱晶：因为要当建筑材料的组件，需要牺牲组件表面面积，来满足建材属性要求的耐候性、安全性、防水、通风，结合方式的牢固性和密闭性等，同时工艺特殊，规模化不强，甚至有时还需要客制化，成本下不来，那BIPV就没有优势。如果把传统的无边框双玻组件加以建材化改造，并做成标准化产品，就可以体现出BIPV的优势，即同步设计、同步施工，一步到位，避免二次施工和踩踏。

记者：在去年SNEC上就看到晶科的BIPV组件了，那晶科的BIPV是哪种呢，能否介绍一下？

钱晶：晶科去年展出的有两种BIPV，一种是幕墙，一种是屋顶，幕墙是真正的不透明BIPV，可直接当发电幕墙用，也可在现有墙体外面加设。屋顶产品就是刚说的那种非典型性BIPV，属于目前主流的BIPV屋顶，跟同类产品相比，。第一，效率高，一般BIPV效率在14-15%，晶科BIPV达到19%左右。第二，防水可靠性强，晶科BIPV 屋面系统主要采用憎水性无边框双玻BIPV组件与主水槽、防水密封等形成屋面防排水系统，组件与组件间使用可靠的结构胶进行固定和密封，无穿孔连接，避免了漏水的隐患，系统设计还带有防震动体系，可有效防止海边高频次风荷载作用。第三，和传统组件安装比较，系统支架/桥梁，固定压块等成本几乎可以全部忽略，所以晶科的BIPV会有初装成本优势。第四，二合一产品，结构受力清晰、应力均匀，结构安全性高；当然晶科的黑色BIPV屋顶产品非常好看、非常美观。

记者：现在很多行业都想进入BIPV，分一杯羹，包括光伏企业、做幕墙的、做钢结构的、防水材料的、屋面结构、或彩钢瓦的，和他们相比，晶科作为光伏企业做BIPV优势在哪里？

钱晶：各有优势，取决于你怎么看待BIPV，是发电为主，建材为辅，还是建材为主，发电为辅，如果后者，那就不用考虑BIPV了，就传统的建材外面加盖传统组件即可；如果发电为主，看重发电效率的建材产品，光伏企业来主导产品开发是有优势的，但要充分考虑建筑协同技术。这也是非典型BIPV好处，这个两难问题很好解决了。

记者：您怎么看待BIPV市场前景和潜力？

钱晶：工商业新建屋顶是最大潜在市场，但这块市场同样受到传统组件的挑战，如果BIPV测算出来到俄初始安装投资和度电成本不及传统组件应用方式，那这个产品就还是失败的。所以晶科会继续改进我们的BIPV，效率更好，成本更低，可直接当屋面用。

记者：BIPV市场未来存在风险吗？

钱晶：一种风险是它本身相较于传统组件的优势不明显，一种是商业模式不清晰，投资者投资意愿就不高。

记者：怎么评价特斯拉的太阳能瓦？

钱晶：很好看的产品，但效率不高，适合居民别墅，不适合工商业，所以市场容量小；售价高，中国的居民屋顶多数是农村自建房，和受众的消费观念不匹配。但品牌效应和推广策略非常好，也是因为它，一定程度上带动中国BIPV起来。

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/169199.html