

3000台换电重卡 吉利商用车与协鑫能科联手共建领先换电生态



7月5日，吉利商用车与协鑫能源科技股份有限公司（以下简称协鑫能科）正式签约，双方将在新能源汽车、换电站领域达成深度合作。计划在未来3年内，实现3000台以上吉利商用车车型的销售，并由协鑫能科负责建设60座以上的换电站，保障项目正常运行。

在商用车智能绿色运力科技生态和换电重卡产销量快速上涨的基础之上，此次合作将进一步巩固吉利商用车在换电重卡行业的龙头地位。

换电模式兴起，合作正当其时

在国内商用车领域，换电模式正快速兴起。今年5月10日，由吉利商用车参与起草的首个国家换电标准《电动汽车换电安全要求》正式出台。5月20日，发改委、国家能源局联合发布《关于进一步提升充换电基础设施服务保障能力的实施意见（征求意见稿）》。相关政策正不断推动商用车换电模式成为大势所趋。截至2021年一季度，全国多地对包括换电重卡在内的新能源卡车实施推广政策，并正在逐步提升对运营的补贴强度及路权政策的支持力度。换电模式以产品为核心转向以运营生态为核心的趋势亦愈发明显。

而商用车换电模式的优势也很明显。首先，车电分离可以极大降低购置和使用成本，且电池在站端集中充电和维护能提升电池寿命；第二，换电模式解决了充电场地占用大、充电时间长的难题。换电型电动卡车，可以实现三五分钟换完就走；第三，商用车换电站相对容易铺设，建设成本较低、利用率较高。第四，换电版电动汽车较油车在路权和经济性等运营方面更有优势。而这几项优势恰好补足了传统燃油卡车和充电式电动卡车的痛点。



因此，吉利商用车与协鑫能科的合作可谓“正当其时”！吉利商用车发挥自身产品优势、销售渠道优势，协鑫能科通过电力资源和产品优势，双方共同寻求地方政府、地方运力公司的合作，推动换电车型、换电站等产品的销售及运营。计划在未来3年内，实现3000台以上吉利商用车车型的销售，建设60座以上的换电站。

此外，双方还将联合地方政府产业基金等共同发起成立“新能源汽车充换电专项投资基金”，投资新能源汽车、电池银行及充换电设施。

显然，这是一次从产品到电池、换电设施的深度合作，这次合作也将进一步催化新能源商用车的换电模式与换电应用。

行业领军者“强强联手”



吉利商用车与协鑫能科的合作，可以说是两个行业巨头的“强强联手”！

今年1月至5月，吉利商用车旗下新能源品牌远程汽车销量实现强势上扬，同比增长761%。其中，轻型商用车同比增长1034%，重卡同比增长1079%。值得一提的是，远程轻商在新能源轻商领域排名第三，其中纯电轻卡位居第一。

协鑫能科是协鑫集团的下属上市企业，协鑫能科主要提供清洁能源、智慧能源以及移动能源服务，为乘用车及商用车产品提供充换电服务，公司主要经营范围包括换电电池系统的匹配开发、换电站、移动能源车、充电港等产品的研发、生产、销售及运营等业务。

换电生态加持，吉利商用车更上一层楼

而在与协鑫能科牵手之前，吉利商用车已在新能源领域及换电卡车行业合纵连横，深耕许久。

近年来，吉利商用车相继投资控股和成立了万物友好、阳光铭岛等绿色运力科技生态，积极布局“新能源智慧运力服务平台”和“绿色能源补给网”，形成“智能换电重卡+清洁能源供给网络+闭环场景+智能运营平台”四大核心优势，为换电重卡提供定制化的全生命周期综合服务；背靠吉利研发体系、全球的技术储备和资源，吉利商用车掌握了“换电重卡、换电站研发、自动驾驶应用”绿色运力综合服务的三大核心技术。

以换电生态核心技术为基础，吉利商用车在全国建设有诸多成熟换电生态商业方案。

以今年4月正式投入运营的广西百色换电重卡综合能源站为例，其独特的“风光储充换”一体化综合能源站是业界首创。相较于传统充电站，吉利商用车百色综合能源站具备经济性优秀、换电速度快，电池使用寿命延长等多重优势。

站在换电重卡的市场风口，吉利商用车一手拿出优秀的销售数据，一手牢牢把握绿色运力生态核心技术，通过此番合作，吉利商用车与协鑫能科无疑将继续发挥双方优势，实现1+1>2的强强联合，进一步建立换电重卡产品优势与换电生态构建优势，快速开拓商用车换电生态的版图，巩固风口之下的行业领先地位。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/171209.html>