

新能源汽车换电门槛将会降低？优品车集团推出“灵活”换电新模式

按照最新的绿色交通规划，未来商用交通领域，将以换电模式为主要发展方向，预计2025年新能源汽车销量将达780万辆，其中换电车型占比有望达到30%，全国将有2.2万-2.5万座换电站需求。换电站作为“新基建、新能源”时代推动“碳达峰、碳中和”发展的重要基础设施，将形成先期建设、先期运营，先期受益的先发优势。



按照此背景，国内新能源汽车换电领域的代表型企业上海优品车集团，开始推行整合产品生态于一体的换电运营服务商模式。优品车集团创始人兼董事长啊李佳先生表示，面对换电这千亿级蓝海市场，优品车从2019年就开始布局，目前已经完成了具有完全自主知识产权的UOTTA™智能换电技术，在此基础上打造了UBS通用换电平台，推出了基于商用出租车及网约车的智能换电站及运营服务体系，并已在多地进入商业化运营，取得了很好的示范效应。

目前优品车的换电运营服务商“ESD”模式将采取“产品灵活，应需适配”的原则，将新能源充换电站及车型搭配成不同的产品包，并结合优品车的云平台用户管理系统和“电池银行”，为客户提供车+站+电池的全套金融服务，从而为投资者、运营者，提供了行之有效的新能源汽车发展模式。



在ESD模式下，客户可以申请专项金融，用于新能源换电站及适配车型的落地。如果一家传统车商，获得ESD的区域授权后，就可以在当地推行UOTTA整合换电，比如当地一家拥有50台出租车的营运公司，想要选择换电模式，当地ESD就可以推荐其配置一座28块电池仓的UOTTA换电站，以及相匹配的换电车，在这过程中的换电站选址落地与安装调试，以及车辆的置换更新，都由优品车和当地ESD共同协助完成，而整个项目的费用，都可以申请专项金融，先期投资将节省至少40%。

据悉，优品车将在各地建立“体系共通，资源共享”的换电运营服务商（ESD）网络，打破目前新能源换电体系建设过程中的投资大、车源少、业务单一的问题，让更多传统汽车领域的中小商家，享受到换电这一蓝海市场，帮助各地快速实现绿色交通体系的搭建。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/175431.html>