

奥铃智蓝新能源战略发布 定位新能源城市物流引领者

践行碳中和，领跑新能源。12月4日，奥铃智蓝新能源战略发布会暨长沙50台交付仪式在长沙举行。奥铃智蓝新能源首次以“新能源城市物流引领者”的形象公开亮相，也意味着奥铃以燃油时代领跑之姿，在新能源时代再度领跑，全面步入传统能源与新能源的“双驱时代”。



中国汽车工业协会副秘书长陈士华在致辞中表示，近几年来，奥铃坚持以用户需求为导向，以技术驱动科技创新，成为工信部认证的轻卡冠军，实现了“行业增速第一，两年销量翻一番，三年增长100亿”的优异成绩，大家有目共睹。在双碳战略不断深化的大背景下，奥铃积极响应政府号召，再度发挥领军品牌势能，在传统能源汽车业务运营的基础上，打造商用车新能源物流解决方案，取得了“换道”的初步成功。



布局早，投入大，成果多，奥铃智蓝起步即巅峰

奥铃新能源及专用车营销总经理康界炜介绍说，“奥铃在新能源领域布局较早，迄今为止，已经具备了完全自主研发能力，拥有1183项电动汽车相关专利，掌握成熟三电核心技术。”奥铃深度聚焦新能源用户需求，依托国内领先的新能源智能制造工厂以及全球最先进的M4轻卡平台，链合宁德时代、精进电机等全球顶尖新能源领先供应商，聚集360位全球专家，历经3年品质革新，打造出集“自重轻、承载高、续航里程长、性价比高”等优势于一身的新能源车型——奥铃智蓝轻卡。



这款轻卡秉承德国卡车设计理念，整车具有42项专利，并具备续航、轻量、智能、安全、环境适应性五大核心黑科技。同样电量拥有更长的续航，快充1小时可以续航200公里。基于轻量化“蚁象”技术，实现整车降重不降质。360°环视、L2级自动驾驶、预见性服务等，实现智能操控，并且具备极高的安全性和极限环境适应性。

作为奥铃智蓝的战略合作伙伴，宁德时代物流事业部副总经理莎仁其其格表示：“商用车领域还有广阔的电动化替代空间值得我们去挖掘。在新能源浪潮下，像奥铃这样的商用车企业作为时代先锋，积极拥抱能源转型升级的变化，我们感到行业的发展趋势已经不可阻挡。双方合作共创将有助于打造更高质量的电动车辆，加速燃油车绿色替代。”

今年1-9月份，智蓝轻卡销量牢牢占据国内纯电轻卡销量第一的宝座，得到德邦、京东、顺丰、中国邮政、中国移动、五粮液、东航、首农集团、胜利油田等众多大客户青睐，并荣获2021年第一高效电动轻卡、2021年度节能王城配车型等诸多奖项。



正是得益于对市场需求的深度聚焦，对产品不断定义的更高标准，以及持续创新并完善的解决方案，奥铃智蓝新能源获得了众多企业的信赖。活动现场，奥铃智蓝向湖南鲜生活交付50台奥铃智蓝新能源轻卡，为湖南市场销售打下良好开端。

首创“三位一体”服务模式，打造新能源卡车服务新标杆

对于一个优秀的商用车品牌来说，不仅要有高品质的产品，完善细致的服务体系同样不可或缺。对于服务，奥铃有一句名言，“客户的生意就是奥铃人的命”。在燃油车市场，奥铃通过对用户需求的深度调研，推出了业内首创的“六大王炸服务”，迄今为止，救援服务3小时达、维修不过夜等等服务承诺已经深入人心。



(湖南星源汽泵总经理王思望介绍奥铃智蓝新能源服务)

面对新能源的全新市场，奥铃此次同样推出了开创性的“三位一体”服务模式——站内服务+移动服务+智能服务，并推出众多服务新举措，例如超长质保、24小时免费救援、代用车服务、驻点服务、免费培训、全程上门服务、智能车联网服务、远程智能诊断等。



此次，奥铃还联合合作伙伴湖南星源点通，在长沙成立了首家奥铃智蓝新能源销售服务中心，同时也是宁德时代、力神动力、湖南邦普、理工华创联合授权服务中心，为用户提供新能源汽车“销售、服务、运营、租赁”全链条体系化服务。

湖南星源点通总经理王思望表示，“2021年星源点通在长沙市新能源物流车销量、市占率取得双第一。”此前，星源点通也是宁德时代湖南商用车独家授权维修站，经验丰富，技术储备雄厚，深受当地用户信赖。奥铃智蓝新能源服务中心成立后，奥铃的服务理念与星源点通的服务经验相互融合，将为长沙乃至湖南的新能源用户提供更好的服务，进一步助力商用车行业绿色转型升级。

在商用车大变革时代，奥铃智蓝直面新能源转型挑战，缔造新能源城市物流解决方案，通过持续不断地技术驱动与科技创新，引领商用车绿色风潮，与各位战略伙伴一同促进生产方式与物流运输发展绿色转型，共同开创绿色智能物流的未来。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/176206.html>