

订单积压已超过9亿欧元！蒂森克虏伯制氢公司更名



蒂森克虏伯伍德氯工程技术公司(Thyssenkrupp Uhde Chlorine Engineers)将公司名称和品牌更改为Thyssenkrupp Nucera，该公司称2021年绿色氢的订单积压已超过9亿欧元。

这家全球领先的绿色氢技术供应商展示了它的新身份。由首席执行官Denis Krude领导的管理团队还提供了公司的商业信息，尤其是增长战略的更多信息。

公司在氯碱电解领域有长达十年的经验，其碱水电解技术帮助客户实现碳转型奠定了坚实的基础。

在资本市场筹资是一个重要的里程碑。蒂森克虏伯目前正在研究如何以最好的方式发展氢业务，而不是首次公开募股(IPO)。证券交易所上市将使募集的资本应用于企业，而IPO收益可用于为进一步增长提供资金。

为了强调氢能业务的新时代，从今天开始，公司将以新名称Thyssenkrupp Nucera运营。Nucera这个名字由“new”、“UCE”和“era”组成，象征着企业向创新、转型、绿色能源的新时代出发。



首席执行官Denis Krude说：

“行业的绿色转型是未来几十年的任务。”

“只有在共同的愿景和重新思考现有系统的情况下，才能完成完整的系统变革。这需要正确的投资、技术、商业模式以及精益流程。Thyssenkrupp Nucera拥有强大的财务和技术实力。我们蒂森克虏伯家族中的这个新品牌是朝着电解领域迈出的重要一步——为世界提供技术蓝图和商业案例。”

“我们凭借一流的技术和每年吉瓦级的供应链从氯碱市场中腾飞。”

“我们的目标是成为碱性水电解市场中，绿色制氢的技术领先者”，

“该行业已为能源转型做好准备，我们已准备好为实现碳排放所需的技术。”

Thyssenkrupp Nucera：氢气和氯气市场的技术领导者

Thyssenkrupp Nucera是全球绿色氢气技术领导者，帮助其客户实现碳转型并创建无碳行业。

Thyssenkrupp Nucera拥有超过600个项目、生产240000个电解池元件和超过10GW的电解能力，是氯碱行业的市场领导者。其在氯碱业务领域的经验长达5年之久，为碱性水电解(AWE)提供了坚实的技术。

AWE是领先的工业绿色制氢技术。它能够以在成本优势下以领先技术的大批量生产的标准化的模块化氢气。

可再生能源有望成为所有细分市场的主要能源。Thyssenkrupp Nucera制定了明确的战略，支持工业客户从灰色转向绿色。

这包括扩大客户数量、推广该技术、降低该技术的成本以及强大、信誉良好的合作伙伴，如蒂森克虏伯的化工厂工

程业务部门Uhde和合资伙伴迪诺拉。



为快速发展的AWE市场的未来增长做好准备

Thyssenkrupp Nucera提供了极具吸引力的财务状况，公司可以通过募集资本迅速扩大规模。

大约一半的销售额来自高利润的产品。同时，该公司拥有绿色氢气生产工业供应商的所有优势——包括大量的订单。

公司收入从2019/20年的2.55亿欧元增长到2020/21年的3.19亿欧元，增长了约25%。截至2021年12月31日，绿色氢的订单已经约为9亿欧元。Thyssenkrupp Nucera的息税前利润小幅波动，达到2700万欧元。

对AWE增长的关注将在未来几年从根本上改变。到2024/2025年，AWE将实现约6-7亿欧元的收入，并在此后继续强劲增长。预计到2050年，氢市场不仅将增长7倍，而且以前大部分以化石为基础的生产将转化为绿色氢。

额外的需求将主要来自新的应用，因此来自许多不同的行业，例如发电和储能、建筑供暖和供电、运输以及工业能源和原材料。

已经获得的两个最大的氢项目是重要的里程碑。

AWE的订单包括两个世界上最大的氢项目：2021年12月，蒂森克虏伯努塞拉签署了一份合同，为沙特阿拉伯NEOM的世界上最大的绿色氢项目提供超过2吉瓦的电解厂。

除此之外，Thyssenkrupp Nucera还与荷兰皇家壳牌公司合作，在荷兰鹿特丹港开展欧洲最大的绿色氢项目“Hydrogen HollandI”。对于这个项目，Thyssenkrupp Nucera将设计、采购和制造一个超过200MW的工厂。

（素材来自：Thyssenkrupp Nucera 全球氢能网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/177698.html>