

液流电池公司Redflow收入增长了172.3%



Redflow报告称其溴化锌液流电池的收入显著增加，但这家澳大利亚公司指出，公司预计将在一段时间内保持“现金流为负”。

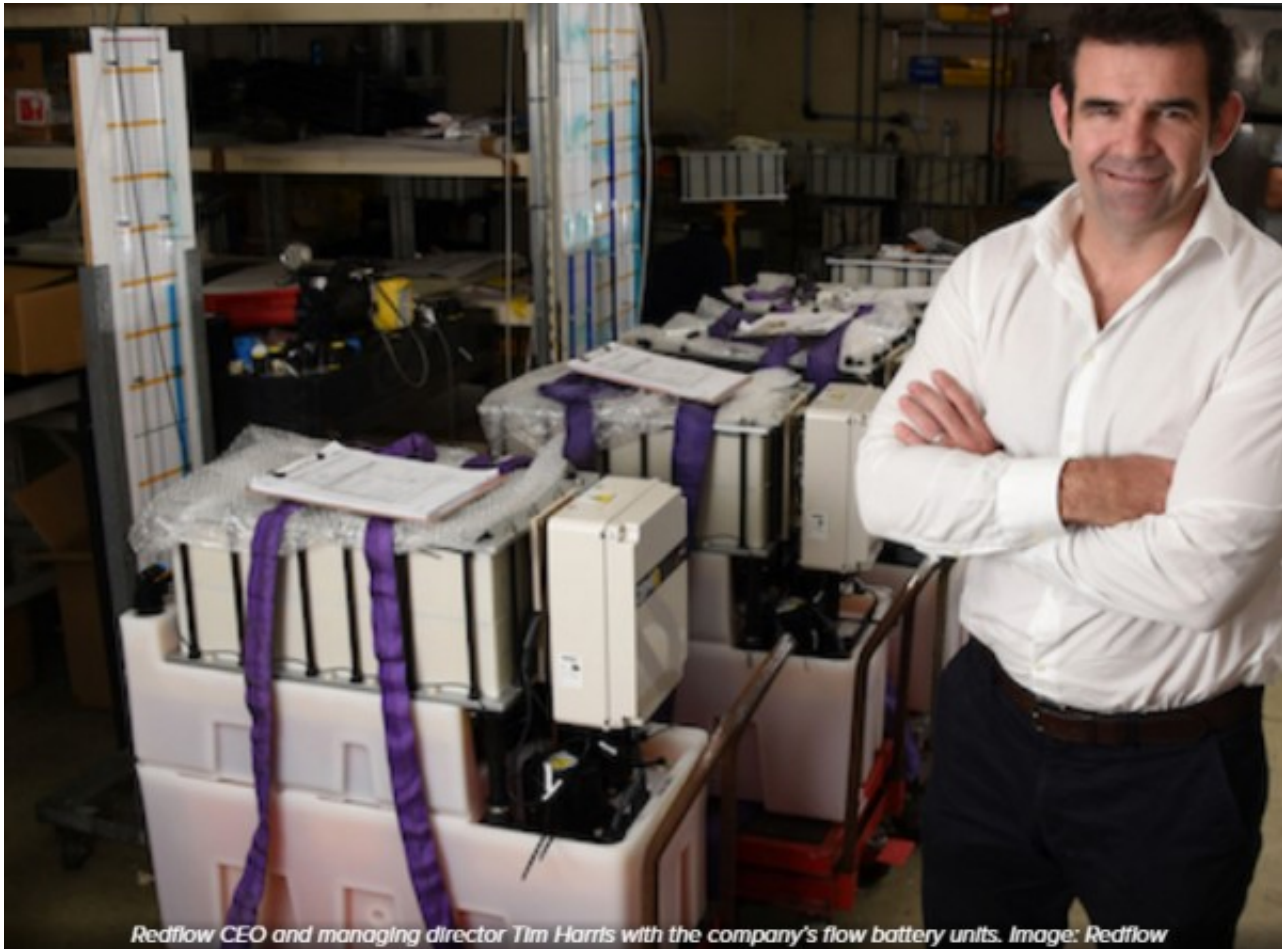
Redflow在向澳大利亚证券交易所(ASX)报告的截至2021年12月31日的半年财务报告显示，公司在该期间的收入为117.42万澳元（538万元人民币），比2020年同期增长172.3%。

然而，它录得650万澳元（2977万元人民币）的税后亏损——比上半年的290万澳元（1328万元人民币）的亏损有所增加——并指出今年将需要额外的营运资金。然而，它确实为增长额外的营运筹集了1080万澳元（4947万人民币）的资金，包括来自机构投资者的资金。

Redflow表示，大部分增加的亏损可归因于原材料和消耗品的成本增加，半年成本为222.6万澳元（1020万元人民币），而其他大笔支出包括超过360万澳元（1649万人民币）的工资支出和47.8万澳元的管理费用。

与此同时，它在日历年末持有的总资产超过2000万澳元（9161万人民币），减去略高于800万澳元（3664万人民币）的流动负债，使公司拥有1358万澳元（6220万人民币）的净资产和权益。截至本期末，它的现金和现金等价物略低于1450万澳元（6642万人民币）。

该公司最近完成了迄今为止最大的一次部署，即在加利福尼亚州开工的一个2MWh项目，以寻求继续的国际扩张。截至今年早些时候，该公司主要专注于中型商业和大型离网市场，公司推出了EnergyPodZ。



Redflow CEO and managing director Tim Harris with the company's flow battery units. Image: Redflow

Redflow首席执行官兼董事总经理蒂姆·哈里斯说，“鉴于外部不断增长的储能需求，我们将建立强大的业务能力，并进行资本投资以抓住巨大的市场机会。”

哈里斯昨天宣布，新任美洲总裁兼首席商务官马克·希金斯(Mark Higgins)已加入公司。

公司在加利福尼亚州的生物能源发电机Anaergia项目引起了人们对溴化锌液流电池技术的极大兴趣。Redflow已获得一家“大型美国上市公司”的兴趣。而另一家新加坡风险投资基金FUND4SE投资50万澳元（229万元人民币）购买公司股票和期权并提供其他支持。

其下一代Gen3电池有望在Redflow2022财年第四季度推出，尽管大流行对该公司位于泰国的制造业务产生影响，包括员工缺勤和COVID-19感染以及材料供应延迟。

Gen3将在电堆技术、电解液罐架构、冷却系统和新的电子控制系统方面对以前的型号进行改进，据称这将使成本降低30%。



据之前的报道称，认证和标准组织UL已对Redflow的系统进行测试，以评估和了解液流电池的关键技术属性。

Redflow表示，迄今为止，公司已有2GWh的项目通过市场认可，公司在政府支持的计划中为电信提供商Optus提供支持。

这家液流电池制造商也是国际CEO领导的长期储能理事会的成员之一，最近微软和谷歌也加入了该理事会。

（原文来自：储能新闻 全球储能网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/179314.html>