

嘉能可向锂电池回收企业Li-Cycle投资2亿美元



Li-Cycle有两个步骤，回收镍、钴和碳酸锂，并将其重新引入供应链。

Li-Cycle最新的高调投资者将是自然资源巨头嘉能可(Glencore)，该公司已同意向这家加拿大电池回收企业提供2亿美元的资金。

根据两家公司达成的商业协议，嘉能可为锂电池制造商提供的初级金属供应业务将能够利用Li-Cycle的材料回收和循环生态系统。

嘉能可将向Li-Cycle的工厂提供生产废料和报废的锂离子电池，并将从这家回收公司购买大量黑色、电池级的终端产品和副产品。嘉能可还将向Li-Cycle公司供应硫酸，这是Li-Cycle公司开发的专有回收工艺中的一种关键试剂。

虽然新闻稿主要讨论了这笔交易对电动汽车(EV)市场的潜在重要性，但Li-Cycle过去一直在谈论固定式储能系统(ESS)将在其活动中发挥的重要作用，承接其回收材料并成为它们的来源。

上周，Li-Cycle与LG化学和LG Energy Solution达成了“首选电池回收合作伙伴”的协议。这两家公司分别承诺投资2500万美元，并签订了多年的商业协议。

该公司的其他支持者包括科赫战略平台公司(Koch Strategic Platforms)，该公司几个月前承诺投资1亿美元。

在最近对储能公司的采访中。Li-Cycle首席商务官Kunal Phalpher说，能够从一家工厂获得电池级的锂、镍和钴，这就把原材料成本分摊到了这三种金属上。

“所以你可以真正接近所有这些材料的成本曲线的底部，”Phalpher说。

“随着时间的推移，随着回收材料的增多，一旦供应充足，可以帮助降低材料的价格。目前，我们面临供应短缺和价格高企的问题，随着时间的推移，我们希望帮助整个供应链更能负担得起电动汽车。”

Li-Cycle的首席运营官说，这种获得三种关键原材料的能力也可以简化客户的采购流程。Li-Cycle在北美有许多正在运营和在建的设施，据了解，在欧洲的两个大型设施也在启动过程中。

（原文来自：储能新闻 全球锂电池网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/181913.html>