95后小伙为何认准图雅诺新能源？

从小生活在南通的95后小李，3年前还是个不谙世事的电子厂流水线工人，但日复一日的“拧螺丝”并没有打消他的创业积极性。那次偶遇图雅诺新能源后，他意识到货运行业是一个不错的出路。

大胆入行 细心考量

在家人看来，小李的选择相当“冲动”，但他自己早已在心里打好了算盘。作为事业起步的重中之重，小李在选择创业座驾时尤为谨慎，几乎“翻遍”了网上评测、“问遍”了身边好友、“试遍”了常见车型，为此花费了不少心思。

不过可以肯定的是，油价的持续上涨让他坚定地选择了新能源汽车。最后，综合续航、空间、口碑和服务等多重因素后，他有了自己的“生意搭档”——风景G7EV。

能装会省 创业“神助攻”

这几个月来，小李每天最喜欢听到的声音就是“接单成功”。他坦言，“风景G7EV空间大，3.3米的内长，水果蔬菜、啤酒饮料、五金器材或者大件家具都能装，空间、长度都不会受阻。而且车身都是高强度钢，不像铝制车经不起磕碰。”

除了优秀的装载力和做工品质，风景G7EV的使用成本也让小李格外惊喜。据介绍，风景G7EV每百公里电费大概30元，比油车节省50元左右。此外，该车保养仅需更换齿轮油，费用约130元/次，比油车保养节省200元左右。按照一年平均5次保养计算，每年能节省上千元。对于创业刚起步的小李来说，这笔费用相当可观。正如他自己所言，“差不多3~4年，风景G7EV就能帮他省出一辆新车的钱。”

技术成熟 运营“零焦虑”

作为深耕都市物流23年的老牌轻客，图雅诺新能源产品的成熟度和可靠性毋庸置疑。作为一款久经市场验证的车型，风景G7EV在续航、快充等方面的出色表现，让小李每次出发都更有底气。

目前，他已经跑了6000多公里，235km的续航能轻松搞定市区内的日常运输工作。即便一天需要多跑几趟或者出远门，也能通过快充40分钟恢复80%电量，再跑200km路。“差不多一顿饭的工夫，这车就能‘满血复活’，从没因为充电耽误过事。”

“风景G7EV这样的生意搭档，给了我创业的底气，就继续努力吧!”从小李的话中听出他对这辆车的认可和肯定，他透露未来也会向身边的朋友推荐，好产品必须让更多车友知道!

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/182952.html