晶科能源：N型产品可助抵消原材料价格挑战 有望成为业绩主要贡献

8月26日，晶科能源发布其半年度财报，在全球市场需求的强劲支撑下，公司今年上半年共向全球发送了18.92GW光伏产品，同比增长79%，其中组件约18.21GW，再创历史记录，营业收入同比增长112%，除了销量和营收飙升以外，归属于上市公司股东的净利润也同比增长60%，超过预期。

对于一、二季度连续两季交出亮丽成绩单，出货量创新高，并蝉联全球组件销售第一，记者采访了晶科能源副总裁钱晶。钱晶表示业绩成长主要受到高效率组件市场需求的支撑，包括中国的大基地项目、欧洲和拉美的分销市场项目等，部分抵消一季度常规淡季以及二季度疫情影响。

晶科能源是目前生产世界上最高效率、最先进的N型电池和组件的龙头企业，量产的N型电池效率已经达到24.8%，并剑指25%，量产组件效率22.3%，良率达到99%以上。晶科能源预计到年底N型产能达到16GW，出货量约10GW。钱晶表示，行业对于下一代主流技术N型TOPCon路线的选择已经越来越清晰和明确，越来越多的客户电站实证数据、越来越多的制造企业试产数据都表明，N型TOPCon的投资优异性、生产可行性、成本经济性、效率成长性都远远高于其他技术。钱晶认为，N型TOPCon是最成熟与最适合的技术，来支持客户成长，并抵消原材料上涨带来的挑战。

至于原材料供应方面，钱晶表示，晶科的策略是开发多元的来源，签署战略性的重大订单，锁定未来可能发生供应紧张的环节，分散材料采购地应对区域性不可抗力因素影响。虽然部分原材料和设备供应商存在疫情反复、用电控制、生产调整的挑战，但晶科的N型产能扩充计划和进度并不会因而受到影响。公司方面也派遣几个团队，进行现场支持，并确认关键材料的交期，也和客户合作，规划公司的先进产能以优先支持客户，协助供应商确保供应交期，尽力缓解供应链面临的挑战。

有记者问及近期行业因为硅料价格居高不下、终端投资内部收益率不达标，而导致需求趋缓、项目停工迹象，钱晶表示，地面项目P型产品观望情绪明显，但分销高端市场的需求依旧强劲，晶科能源2022年N型全年产能吃紧，目前产能仍不能满足客户需求，晶科正在努力支持客户成长所需。

就下半年N型产品对公司的利润贡献，钱晶指出，尽管面临生产成本上升、先进制程复杂度提高、生产据点扩展的挑战，公司将通过N型制程的开发和产能提升、定价、成本优化、产能利用率、技术组合等组合拳方式，持续提高利润水平。当被问及，除了老牌组件制造商们的紧追猛赶上N型线以及来势汹汹的N型新进对手，晶科如何面对竞争。钱晶说“ 行业进步靠技术、技术发展靠竞争，晶科一直面对着竞争，晶科知道如何竞争。 ”

对于硅料价格问题，晶科不予评论，不过钱晶女士分享了晶科的订价，晶科的订价是策略性的，不是投机或是短期，既不会低价竞单，也不会高价屯利。

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/185762.html