

## 博世集团携手北汽福田等设立北京卡文新能源汽车有限公司

北京2023年1月9日 /美通社/ -- 近期，博世集团旗下市场化投资平台博原资本联合博世创投、北汽福田、北京亿华通和深圳福源智慧携手设立新能源商用汽车公司"北京卡文新能源汽车有限公司"（以下简称"卡文汽车"），深度布局中国新能源商用车领域。

博原资本与博世创投都是博世旗下持续专注高科技产业的专业化投资机构，在资金实力、产业资源、全球业务网络等多方面积累了深厚优势；而北汽福田早在2006年就开始了氢燃料电池客车的研发工作，在新能源商用车产业链已有深度布局。

博原资本董事长兼管理合伙人蒋红权担任卡文汽车公司董事，他表示："新能源和碳中和趋势下，氢燃料和纯电商用车已逐步进入市场，卡文汽车定位新能源商用车核心零部件及整车制造企业，依托强大股东和战略合作伙伴公司将具备行业顶尖的零部件及整车设计和制造能力，并形成自己的新能源整车全栈平台。"

在多方产业及资本加持下，卡文汽车将着重纯电和氢燃料商用车及相关核心零部件和系统的研发、生产、销售，并开发线控和智能驾驶技术以及相关整车租赁、数据平台、绿色能源等产业生态业务，致力成为全球新能源商用车领先企业。

### 应势而生，掘金万亿潜在市场

新能源商用车市场体量庞大，智能汽车时代，新E/E架构、电动化、智能网联及数字座舱、新一代传感器及自动驾驶、线控底盘、车云协同等乘用车新一代产品逐步向商用车迁移，核心驱动因素包括新能源技术日趋成熟、经济性场景显现、政策落地、头部OEM转型、碳中和要求等。多方因素利好下，商用车领域能源渗透率飞速提升，潜在市场规模可达万亿。

根据中商产业研究院数据，2022年1-6月，全国新能源商用车累计整体销量为6.66万辆，累计同比上涨68.89%。在碳中和大背景下，肩负减碳排放大旗的商用车市场尤其大排放重卡正在逐步向新能源转型，预计2030年渗透率将达到25%，即百万辆规模。考虑存量市场排放标准切换新能源以及新增市场新能源渗透率提升等因素，国内市场规模可达万亿，全球市场更为庞大。

以新能源中非常具有代表性的氢能为例，蒋红权认为，"目前氢能在汽车上的应用相比锂电要滞后一些，但潜力非常巨大。"

从产业环境来看，国内政策持续出台、基础设施加速建设、产业链逐步成熟等，也在共同推动市场高速前进。此外，新能源商用车的万亿前景并非只在遥远的未来，目前，它的经济性场景已经开始显现，市场接受度大幅提升。

### 强强联合，聚焦新能源商用车

背靠强大股东方，卡文汽车未来将具备整车制造、市场和客户资源、生态圈/合作伙伴圈、政府资源等天然优势。

博世动力总成中国区总裁王伟良表示："为实现碳中和，氢能将成为未来动力总成的重要组成部分，特别是在商用车领域。博世非常重视氢动力技术的发展。今后博世将利用在氢动力上的经验和优势，持续助力北京卡文的氢燃料电池汽车业务，并共同探讨进一步合作的可能。同时我们也将与北京卡文一起协同合作伙伴建立氢能生态圈，推动氢动力全产业链的发展。"

作为中国商用车领导者，北汽福田是推出纯电动商用车的先驱，也是最早进入氢燃料商用车领域的中国车企之一。卡文汽车总经理秦志东表示："福田拥有1200多项新能源相关专利，行业顶尖的商用车设计、制造和生产能力，以及20多年新能源产品研发和产业化运营经验，将通过不同方式向卡文汽车进行赋能。在产业端资源的强赋能下，卡文汽车具备了快速打造新能源整车平台的能力，有望成为中国新能源商用车市场龙头企业。卡文汽车的核心团队成员来自新能源车、商用车、汽车营销、投资等领域，丰富的经验和资源也将为公司的快速发展保驾护航。"

除整车能力外，卡文汽车还能通过股东的赋能规划开发纯电和氢燃料电池关键零部件技术和产品。

此外，卡文汽车的团队实力也是一大亮点。作为行业新玩家，卡文的核心团队成员却都是久经沙场的行业老将，他

们来自于新能源车、商用车、汽车营销、投资等领域，创始团队平均从业时间超过20年，丰富的经验和资源也将为公司的快速发展保驾护航。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/190545.html>