

Husk Power证明农村太阳能微电网有利可图



人们普遍认为，在南亚和撒哈拉以南非洲地区，建立盈利的微型电网是不可能的。

Husk Power Systems公司今天发布的财务数据表明，事实并非如此。

2008年，Husk推出了其首个可再生能源微电网。如今，该公司在尼日利亚、坦桑尼亚和印度等地运营着150多个社区太阳能微电网。

能源行业的许多人认为，Husk公司试图做的事情永远不会盈利，因此不愿进入微型电网市场。但Husk说事实证明并非如此。根据Husk发布的财务数据，该公司在尼日利亚和印度这两个主要市场于2022年第四季度实现EBITDA为正。该指标通常被用来说明其盈利能力。

“当我在2014年接管Husk时，我们低估了发现正确的商业模式、合适的团队和合适的技术平台来在两大洲建立一个商业上可行的微型电网公司所需要的时间和精力，”联合创始人兼首席执行官Manoj Sinha说。

除了建造社区迷你电网，Husk的商业模式还包括为企业安装屋顶太阳能，以及为饮用水过滤、农业加工和其他应用提供能源即服务产品。

Sinha表示，得益于Husk创新的业务方法和技术重点，该公司的能源交付成本低，用户收益高。这种方法使Husk成为一家“盈利和可扩展的微电网公司”，解决了农村能源生态系统的问题。

“Husk已经证明，农村微型电网商业模式在亚洲和非洲，以及离网、电网下和电网连接的社区都是可行的。我们已经扩大了10倍，并准备再扩大10倍，”Husk董事长布拉德·马特森(Brad Mattson)表示。该公司表示，在全球通胀上升、成本上升、COVID-19仍在造成市场混乱的情况下实现盈利，进一步证明了其业务模式的弹性。

世界银行和国际能源署都表示，微型电网技术对于到2030年结束能源贫困至关重要，但要实现这一目标，需要新建10万至20万座微型电网。

正如最近的公告所证明的那样，Husk公司正计划在微型电网革命中发挥作用。2022年，该公司签署了《联合国能源契约》，并承诺到2030年建造至少5000个微电网，其中包括尼日利亚的500个。该公司最近还宣布计划在印度建造80个新的微电网，为近1万名客户提供可靠的电力。在声明中，Husk公司鼓励业内其他公司采用微电网。

马特森说：“我们共同努力不仅可以结束能源贫困，还可以为农村工业革命奠定基础。”

（素材来自：Husk Power Systems 全球光伏网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/190931.html>