

Li-Cycle第四季度收入降三成，年底将达8万吨回收能力



该公司从各种行业回收锂离子电池组。图片：Li-Cycle。

由于金属价格下跌，锂离子电池回收商Li-Cycle在第四季度的收入下降了32%，而其位于纽约州罗切斯特的中心将于2023年底开业。

在2022年10月31日至财年结束的三个月里，Li-Cycle的产品销售和回收服务收入为350万美元。这比去年同期的410万美元下降了14.6%，该公司将其归因于金属价格的下降，主要是钴。

这些数字不包括该公司所称的“50万美元非现金公允价值(FMV)定价调整的影响，这与前一时期大规模黑块(black mass)销售的期末金属价格有关”。

包括FMV的影响，季度收入同比下降31.8%，从440万美元降至300万美元。与去年第四季度30万美元的“有利”FMV价格调整相比，不利的FMV价格调整为50万美元。

钴价下跌11.5%，从2021年第四季度末的60407美元/吨跌至2022年第四季度的53462美元/吨。镍相对稳定。

这两个因素抵消了黑块销量上升的影响。黑块(black mass)是回收锂离子电池第一阶段生产的富含金属的产品。

整个财政年度的收入仍然大幅增长，同比增长140%至1560万美元(不包括FMV效应)，同比增长83%至1340万美元(包括FMV效应)。

该公司采用辐条式模式。在亚利桑那州、阿拉巴马州、纽约州和安大略省，有四家正在运营的“辐条”回收设施将电池组变成黑色的废料，然后在市场上出售。它还在德国和挪威建造了“辐条”。

计划中的大型“中心”回收设施今年晚些时候在罗切斯特启用后，部分黑色废料将被送到那里分离出单个金属。到2024年，大部分黑色物质将被送到那里。



该公司对罗切斯特中心的目标投资预算为4.86亿美元。

到2023年底，这些设施的综合回收能力将达到每年8万吨锂离子电池材料的投入，而目前的能力略高于5万吨。

随着Li-Cycle继续扩大其在北美和欧洲的业务，第四季度的运营费用翻了一番，达到3940万美元，导致该季度净亏损3390万美元。去年第四季度的净亏损包括与SPAC上市相关的非现金亏损，因此没进行比较的意义。

上一财年结束时，该公司持有5.783亿美元现金，较上一季度下降11%。

（素材来自：Li-Cycle 全球储能网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/191091.html>