

## 获批瑞士证券交易所上市 美锦能源绘制全球化蓝图

近日，美锦能源获得瑞士证券交易所监管局关于公司发行全球存托凭证（GDR）并在瑞士证券交易所上市的附条件批准，瑞士证券交易所监管局同意公司发行的GDR在满足惯例性条件后在瑞士证券交易所上市。

### 朝耕暮耘 国内多项业务成效凸显



早在2014年，习总书记就提出了能源领域的四个革命，能源消费革命、能源供给革命、能源技术革命、能源体制革命，从根本上指明了我国能源转向的几个重要任务。美锦能源作为传统能源企业，面对国家能源战略的转型调整，既负重致远感受到挑战，也拾级而上抓住了机会。具有40多年发展历史的美锦能源在资本、资源和技术方面，相较诸多新兴的企业，有较大优势。在不伤筋动骨的情况下，就可以开展全新技术和业务模式的探索。美锦能源利用现有优势，迅速建立起自己的业务壁垒。作为全国最大的独立焦炭生产商之一，焦化过程中副产大量氢气，为更好地利用煤焦主业附加值，逐步形成了氢能产业与煤焦化产业协同发展的双轮驱动战略。

至2017年启动氢能业务布局以来，公司已完成第一个五年计划。在自身能源革命的转型升级中取得了阶段性的胜利以及令行业瞩目的成绩，特别是刚刚过去的2022年，企业多项业务成效愈加凸显。

开疆拓土方面，与北京市大兴区政府签署了战略合作协议，并将在大兴国际氢能示范区设立美锦氢能总部基地，进一步深化企业在京津冀地区的布局；贵州美锦能源六枝特区开始建设“煤-焦-氢综合应用示范项目”，进一步扩大焦化、高纯氢气和氢能的应用规模，充分挖掘贵州省六盘水市的煤炭资源禀赋，结合美锦在化工、新材料和氢能产业方面的产业基础，共同形成具有竞争力的产业集群。

国际合作方面，与丰田汽车（中国）投资有限公司签署了战略合作备忘录，与其子公司华丰燃料电池有限公司合作开发的燃料电池汽车被列入工业和信息化部公告目录；双方于2022年上半年进行了多次线上、线下交流活动，期间也探讨出更多的合作可能性。美锦能源目前也正与其他多家世界500强企业探讨氢能领域的合作机会，未来将共同推动氢能产业发展。

技术创新方面，正式启动千吨级电容碳产业化生产线建设，一期500吨电容碳产业化项目建成后将实现电容碳的国产化和进口替代；旗下飞驰科技与国汽智联共同开发的搭载L4级自动驾驶系统的氢燃料电池重卡完成道路测试，开创了行业先河；并聘任叶思宇院士、张久俊院士两位业界领军人物为美锦能源首席科学家，在碳纸、膜电极技术及产品方面加大研发力度，进一步推动氢能行业技术革新。

低碳发展方面，美锦能源发布了碳中和计划，并承诺以2020年为基准年，到2040年企业将实现自身运营和一些价

值链排放的碳中和；并发布了企业的第一份ESG报告，全面阐述了公司2021年度在环境、社会及管治方面的管理举措与实践表现，详细披露了公司在可持续发展方面的管理和成效，以及未来公司低碳发展的路径，多次为焦化行业绿色发展树立标杆。

美锦氢能产业链上的企业均为各个细分领域的头部企业或者高成长性企业，飞驰科技数年来在氢能汽车领域创下多个行业第一，国鸿氢能市场占有率连续多年全国第一，而膜电极企业鸿基创能近年来也占据国内膜电极50%以上的市场份额。眼下，美锦正在利用产业链积聚了资源优势，以鸿基创能膜电极项目为起点，以上游材料端骊能新能源碳纸项目为基石，以氢燃料电池为核心产品的科技型企业国鸿氢能为依托，布局燃料电池动力系统核心零部件企业上下游产业链，掌握了核心技术、致力打通更多技术难题。

氢能产业发展战略的顶层设计中，美锦能源积聚了先发优势。公司从上游搭建氢气制储运加用产业链；中游搭建膜电极—燃料电池电堆及系统—整车制造的核心装备产业链；下游推进七大区域发展战略，即京津冀、粤港澳大湾区、长三角、环渤海、能源金三角、中部地区、云贵川区域；从五部委发布的五个燃料电池汽车示范城市群中可以看出，美锦已建立合作并落地项目的大兴、房山、唐山在京津冀示范城市群；上海、嘉兴、宁东、鄂尔多斯在上海示范城市群；佛山、广州、云浮、内蒙古包头在包含在广东示范城市群内。2022年上海示范城市群中嘉兴市燃料电池汽车示范运营项目完成多项任务指标，其中氢燃料电池车辆全部由美锦旗下飞驰科技提供。截止2023年1月，飞驰科技已累计推广各类氢燃料电池汽车近1600辆，已突破超7500万公里安全运营里程，相当于绕地球近1900圈，累计减碳排约7万吨。

。

### 乘胜逐北 海外市场拓展动力十足



随着全球各国陆续制订“碳达峰、碳中和”目标，氢能产业作为新能源行业的重要组成，进入了快速发展期，美锦能源也处于转型升级、抓住战略机遇的关键阶段。但我国氢能行业起步较晚，整体与国际先进水平存在一定差距，公司将抓住能源产业发展的有利时机不断夯实发展现有业务，优化产业结构，持续完善氢能产业布局，进一步提升公司整体竞争力和盈利能力。公司将充分利用中欧资本市场互联互通的有利契机，拓宽海外融资能力，保障公司加速布局和发展氢能业务的资金需求。

美锦能源此次铺开出海画卷，公司管理层基于多个方面的考虑：

一是发行GDR将提升企业品牌的国际知名度，进一步加速企业国际化业务布局，同时为企业打造全新的增长极。

二是发行GDR上市公司可以藉此提升业务的国际化水平，也能引入上下游企业成为战略股东，促进全方位的合作。GDR将不仅是企业融资渠道的补充，也是连接中欧资本市场的桥梁。

三是发行GDR公司未来可利用部分GDR境外募集资金与国际优秀的氢能相关标的、领先技术进行合作，本着“走出去”、“引进来”的投资策略，推动国际化布局，实现国外先进技术国内产业化落地，以更高水平开放打造发展新优势，填补国内产业空白，为公司氢能产业高质量发展注入新动力、增添新活力。

早在启动GDR项目之前，美锦能源已联合国内外多家大型企业，深入贯彻落实习近平总书记“3060”重要指示精神，以减少碳排放，降低能耗，推动能源高质量低碳发展为使命，共同推动氢能产业发展。未来，美锦能源将积极响应《氢能产业发展中长期规划（2021—2035）》，联动产业链各环企业，积极开展氢能技术创新国际合作，积极参与国际氢能标准化活动；加强与氢能技术领先的国家和地区开展项目合作，共同开拓第三方国际市场。美锦能源也会根据企业实际情况，处理好国际合作与自主创新的关系，努力实现高水平的“双循环”；通过产业上、中、下游企业合作，持续引进发达经济体中优秀企业的运营模式和管理系统，并全力促进、吸收、融合国际企业嵌入产业链和供应链，力争形成全链条生命共同体。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/192066.html>