火爆的户用光伏合作模式来了！在湖北区域招商

金秋十月,丹桂飘香,在这收获的季节里，似乎在酝酿着前所未有的全新机遇。一片生机盎然中，协鑫*鑫阳光联手和光擎天新能源开启“协同共赢 鑫光闪耀”招商行动进入全新阶段，活动足迹点亮全湖北，欢迎来自湖北各地的合作伙伴加入团队，鑫阳光大家庭凝聚合力共拓户用市场！让我们携手探索户用市场新大陆。

“鑫阳光家庭光伏整体解决方案”兼具先进制造与现代服务，通过完整运营体系提升振乡村市场新能源消费，0门槛、低成本、高收益助力获客，将大自然阳光能量“变现”至各个环节，承接户用光伏市场热度转化为切实收益，充分契合新形势下经济建设与绿色发展等多维要求。

鑫阳光目前已形成高度完善的全系服务体系，多场景、多模式、多手段灵活助力业务开拓。户用系统标准化方案是一大特色，针对不同场景实际应用痛点定制产品解决方案，面对多样化需求真正做到“实时响应，有问必答”服务支持。系统平台也在与时俱进，为合作商专门打造独立智能IT系统，流程简单，操作易学，线上即可完成电站与客户所有环节的全流程管理，结算快，可及时满足合作伙伴资金高效流转，受到全国合作商一致称赞。

鑫阳光为不同发展阶段的区域市场提供差异化优惠政策，包括但不限于商务能力培训、营销活动物料支持、签约礼品等等，助力合作伙伴下游拓客。全国最快24小时到货的供货效率与7x24的全天候服务，快速满足客户的需求。

通过以上切实服务，鑫阳光湖北招商启动后，已在各区域市场达成“品牌一方搭台、经销多方唱戏”的协作效果，给与合作伙伴充分空间。在客户实访中，一位农村受访客户明确表示：“同意安装屋顶光伏主要是业务员特别认真有耐心，打消了很多疑虑，安装屋顶光伏之后还能防晒、防雨，解决了很多麻烦，也得到了实惠。”良好口碑夯实拓客

基础，未来全国将有更多普通用户享受到鑫阳光的价值。

协鑫鑫阳光基于对户用业务的坚定信心开启湖北招商行动，团队在实践中成长壮大，优质服务持续升级，精益产品推陈出新，落实服务关怀，从每一个细节出发改善体验。始终坚持让前端、中台和后台人员深入到业务一线，实时了解合作伙伴和终端用户对于户用业务的需求和诉求，在第一时间快速解决问题，构建起鑫阳光团队成员与我们的合作伙伴及用户之间的可信赖的关系，全面满足市场的多样化需求。长风将至，波起云涌，鑫阳光联手和光擎天新能源一起开拓湖北户用市场，期待与您携手共赢未来！

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/201931.html