

“扭转局面”：电解槽制造商ITM Power营收翻了两番



知名电解槽制造商ITM Power在2023年上半年缩小了亏损，收入翻了两番，这似乎是这家陷入困境的英国公司在经历了18个月的动荡之后出现的第一个初步复苏迹象。在此期间，该公司发起了一项激进的成本削减计划。

ITM在截至2023年10月31日的6个月的中期业绩报告中称，营收为890万英镑(合1120万美元)，是去年同期营收200万英镑的四倍多，这主要得益于其模块化电解槽系统3MEP Cube在德国的交付，以及其2MW Neptune“即插即用”质子交换膜(PEM)电解槽的销售。



ITM Powers首席执行官丹尼斯·舒尔茨(Dennis Schulz)

去年12月，与ITM的一位客户进行了一次商业讨论，双方一致认为ITM已经履行了商业义务，结果使其报告的收入比之前的预期高出19%。

亏损也减少了一半以上，降至2100万英镑。然而，这家尚未盈利的公司仍比两年前亏损更严重，当时该公司报告的亏损仅为1210万英镑。

修正后的全年亏损预计在4500万至5000万英镑之间，比之前指引中的5500万英镑有所改善，是去年的一半，但仍高于两年前公布的3900万英镑。

消息传出后，ITM Power股价上涨至59英镑以上，一天之内上涨了20%，但仍远低于去年2月创下的118.55英镑的峰值。

ITM Power PLC

OTCM: ITMPF

0.80 USD ▲ +0.19 (+31.15%) past week

0.80 ▲ 0.0001 (0.013%) After Hours · January 31, 8:10 PM EST · Market Closed

Day

Week

Month

Year

5 Year

Max



Open	0.74	P/E	-	Vol	14.02 K
High	0.82	52wk High	1.47	Avg Vol	3.01 M
Low	0.74	52wk Low	0.52	Mkt Cap	GBP 295.42 M

去年，该公司公布了有史以来最大的亏损，舒尔茨称其“业绩令人无法接受”。在此之后，该公司新任首席执行官丹尼斯·舒尔茨对ITM进行了彻底的战略改革。

自那以后，ITM为了削减成本，已经裁员30%，超过了最初承诺的25%。

本着“质量重于数量”的理念，该公司还将其产品供应规模减少了75%，并出售了其在加氢业务Motive Fuels的股份，并对其谢菲尔德工厂进行了“专业化”，引入了更多的自动化设备，并建立了更多的测试和验证设施。

该公司还采取措施扩大其全球影响力，将产品合规方面的工作扩大到更广泛的国家，并以其所谓的“轻资产”方式进入美国市场(即在不建厂的情况下向美国销售产品)。



ITM现在正在启动一个新的12个月的战略重点，以扩大其业务规模，并在控制资本的同时进一步自动化其生产线，并再次开始扩大其产品范围，特别是引入新的高容量即插即用电解槽。

舒尔茨说：“本财政年度的前半段已经描绘出了新ITM的早期图景，这开始反映在我们改善的财务业绩上。我们已经完成了过去12个月的目标。我们的计划成功地解决了最紧迫的问题，使业务流恢复正常。它使ITM成为一家更强大、更专注、更有能力的公司。”

但ITM的股价在过去一年中大幅下挫，从2023年2月的峰值下跌逾60%，至2024年1月的最低点，这表明氢电解业务存在更广泛的结构性问题，由于中国工厂的增加和绿色氢项目的推迟，电解业务正面临严重的供应过剩。

舒尔茨承认，运营环境仍然很困难，但他坚持认为，绿色氢项目的开发指日可待。

“在我对近期市场的反思中，我们将在一个复杂的环境中运营。这包括等待抓住的巨大长期机会，以不同速度出现的动态发展市场，以及目前正在减缓市场加速的短期宏观经济。由于对脱碳的需求没有改变，市场将始终存在。”



（素材来自：ITM Power 全球氢能网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/206715.html>