

## Bloom Energy2023年亏损2.09亿美元，已累计亏损39亿美元！



Bloom Energy2023年获得创纪录的13亿美元营收，但这仍意味着这家公司错过了14亿至15亿美元的预定目标，而且根据该公司2023年的年度业绩，这家固体氧化物燃料电池和电解槽制造商仍在盈利线上苦苦挣扎。

根据美国通用会计准则(GAAP)，这家科技公司的2023年亏损接近2.09亿美元，扣除非经营性费用后每股亏损1.42美元。

Bloom Energy公司昨天宣布，该公司首席财务官Greg Cameron也已打算辞职。

该公司补充称，卡梅伦的离职“不是因为与公司在运营、政策或实践方面存在任何分歧”，这位首席财务官在财报中强调，“过去四年是一段了不起的职业之旅，我为我们所取得的成就感到自豪”。

Bloom

Energy在提交给美国证券交易委员会(SEC)的另一份文件中补充称，截至2023年底，该公司已累计亏损39亿美元。

该公司还将其债务规模确定为影响其增长的潜在风险因素。

“鉴于我们的债务水平很高，我们可能很难以有吸引力的成本获得额外的债务融资，这可能反过来影响我们扩大或维持业务、开发产品和保持市场竞争力的能力，”它承认，并补充说，它也有可能无法产生足够的现金来偿还债务。



在一次分析师电话会议上，该公司首席执行官KR Sridhar将2023年下半年的收入低于预期归因于韩国监管制度的变化，韩国是该公司的主要市场之一。

他说：“在2023年，我们不得不暂停部署，以适应韩国政府在年中实施的新政策和采购规则。”他指的是清洁氢投资组合标准，该标准规定了企业使用氢的碳强度低于每公斤氢4公斤二氧化碳的要求。

Sridhar表示：“尽管这导致我们在2023年下半年对韩国的销量下降，2024年上半年的开局也比较缓慢，但它们已经回到了正轨，我们预计2024年下半年和未来在韩国的业务会很强劲。”

卡梅伦也在电话会议上指出，与SK Ecoplant达成了一项协议，到2027年供应500MW的燃料电池，“为未来4年近15亿美元的产品收入，以及未来20年30亿美元的服务收入提供了前景”。

他补充说：“之前的协议进行了修改，以反映韩国对清洁氢组合标准的实施。新协议调整了交付时间，与之前协议的2023年产量承诺相比，2023年的收入减少了约1.6亿美元。”

Bloom Energy预计其2024年的收入将达到14亿至16亿美元，但在其展望中只列出了28%的非GAAP毛利率和7500亿美元的营业收入。

迄今为止，该公司几乎所有的收入都来自其燃料电池发电机的销售，这种发电机可以使用生物甲烷、天然气或氢气，而其固体氧化物电解槽(与其他技术相比，它在高温下运行，使得每KWh电力输入产生更多的氢气)仍处于“商业化的早期阶段”。

这家总部位于加州的公司还指出，其大部分收入取决于固定客户，两家头部客户分别占2023年13亿美元总收入的37%和26%。

Bloom Energy还在执行一项重组计划，该计划于2023年9月获得批准，旨在减少员工人数，将其在特拉华州的制造和仓储设施的一些业务迁至墨西哥，并关闭其在加利福尼亚州森尼维尔的工厂。到目前为止，该公司已经解雇了200多名全职员工和56名合同工。

该公司于2022年在加州弗里蒙特开设了一家耗资2亿美元的工厂，能够同时生产燃料电池和电解槽。

(素材来自：Bloom Energy 全球氢能网、新能源网综合)

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/206873.html>