

2023财年纬湃科技：盈利能力及现金流表现超预期

- 2023财年销售额增长至92.3亿欧元（2022财年：90.7亿欧元）
- 调整后的息税前利润率达3.7%，高于公司此前指导目标（2022年：2.5%）
- 自由现金流高于公司预期，达到8,490万欧元（2022年：1.23亿欧元）
- 电气化业务销售额增长约21%，达到13亿欧元（2022年：11亿欧元）
- 新增订单超120亿欧元，其中约70%来自电气化业务
- 截至2023年12月31日，储备订单约为580亿欧元，其中超过一半与电气化相关
- 计划首次进行股息分配
- 2024财年展望：销售额预计达83亿至88亿欧元，调整后的息税前利润率进一步提升至4.5%至5.0%，自由现金流为负3.5亿欧元

德国雷根斯堡和上海2024年3月14日 /美通社/ -- 全球领先的驱动技术及电气化解决方案供应商纬湃科技于今日公布了其2023财年合并后的财务报表。初步财务业绩已于2024年2月23日发布，纬湃科技在所有关键财务指标上均实现了自身预测目标，甚至在某些方面超出了预期。

首席执行官安朗（Andreas Wolf）表示：“2023年是充满挑战但成果斐然的一年。公司实现了进一步盈利增长，赢得了重要订单，并在电动出行市场中巩固了领先地位。”

盈利能力及现金流远超公司及市场预期



尽管市场环境持续充满挑战，纬湃科技2023年的合并销售额依然实现了增长，达到92.3亿欧元（2022年：90.7亿欧元）。考虑合并范围变化调整和汇率影响后，销售额增长了4.4%。

由于经营的进一步改善，公司调整后的息税前利润率达到3.7%（2022年：2.5%），远高于预测的2.9%至3.4%的区间。调整后的息税前利润达3.41亿欧元（2022年：2.26亿欧元）。

尽管投资有所增加，且与大陆集团的委托生产业务带来了一定财务负担，但得益于盈利能力的提升，公司2023财年的自由现金流仍达8,490万欧元（2022年：1.23亿欧元）。这一数据既高于此前纬湃科技预测的5,000万欧元，也高于市场共识的7,100万欧元。

厂房、设备和软件的资本支出（不考虑国际会计准则#16下的使用权资产）为5.00亿欧元（2022年：4.47亿欧元）。资本支出占销售额的比率为5.4%（2022年：4.9%）。

截至2023年12月31日，纬湃科技的权益比率为37.6%（上年同期：40.3%）。截至2023年12月31日，公司报告净流动性为3.37亿欧元（上年同期：3.33亿欧元）。

2023年，纬湃科技电气化业务销售额约为13亿欧元（2022年：11亿欧元）。尽管公司多个电气化项目逐渐启动，但由于第四季度市场对电气化组件的需求有所减弱，全年电气化销售额涨幅收窄。

2023年，纬湃科技录得新增订单总额超过120亿欧元（2022年：140亿欧元）。其中约83亿欧元来自电气化相关产品（2022年：104亿欧元）。

截至2023年12月31日，纬湃科技储备订单总额约为580亿欧元，首次实现半数以上订单与电气化相关。

"2023年及今年推出的众多产品充分展示了我们电气化产品组合的吸引力。凭借我们建立的强大合作伙伴关系，例如锁定碳化硅长期供应合同，我们坚信自己已为此做好了充分准备，"安朗说道。

2023年合并后的净收入为负9,640万欧元（2022年：2,360万欧元）。尽管经营收益有所改善，但每股收益下降至负2.41欧元（2022年：0.59欧元）。这主要是由于德国子公司在舍弗勒集团要约收购中可结转亏损额减少导致的高额税负。

2024年首次计划支付股息

在2024年4月24日的年度股东大会上，执行董事会及监事会提议每股派0.25欧元的股息。

首席财务官Sabine Nitzsche表示："我们在所有关键财务指标上均实现了自身设定目标，甚至在某些方面超出了预期。未来，我们将继续致力于提高盈利能力，这是我们明确的目标。同时，我们也会持续加大对增长市场的投资力度，以巩固我们的市场领先地位。"

事业群财务表现

自2023年初以来，公司由原来的四个事业部整合至两大事业群，从而更加明确地将战略重心聚焦于驱动系统电气化，以便在可持续驱动技术市场中实现更加有效、高效和灵活的运营。

2023年，动力系统解决方案事业群的销售额略下降至61.2亿欧元（2022年：63.7亿欧元）。考虑合并范围变化调整和汇率影响后，销售额同比下降了1.4%，主要原因是按计划减少了与大陆集团的委托生产业务并出售了一些业务单元。

动力系统解决方案事业群2023财年的调整后息税前利润同比有所改善，达到4.65亿欧元，较上年增加了1.19亿欧元，增幅为34.5%（2022年：3.45亿欧元）。这相当于调整后息税前利润率为7.6%（2022年：5.5%）。积极的经营活动，尤其是该事业群的核心业务，为之贡献了力量。

2023财年，电气化解决方案事业群的销售额在中国和欧洲市场强劲业绩的推动下，增长了14.3%，达到31.6亿欧元（2022年：27.7亿欧元）。

电气化解决方案事业群2023财年的调整后息税前利润同比有所下降，为负9,810万欧元，较上年减少500万欧元，降幅为5.4%（2022年：负9,310万欧元）。这相当于调整后息税前利润率为负3.1%（2022年：负3.4%）。新项目投产启动带来的成本增加是主要原因。

"我们有信心将在2024年实现电气化业务的收支平衡。这是一个雄心勃勃的目标，但我们相信它能够实现，" Nitzsche表示。

2024年展望：进一步提升调整后息税前利润，实现电气化业务收支平衡

鉴于市场环境充满挑战，同时按计划显著缩减与大陆集团的委托生产业务，纬湃科技预测2024财年销售额将达到83

亿欧元至88亿欧元。由于电气化业务预期盈利能力的提升，公司预计调整后息税前利润率将在4.5%至5.0%之间。此外，公司预测2024年的自由现金流约为负3.5亿欧元，这主要是由于委托生产业务减少，以及向大陆集团偿还初创融资的原因。

由于今年推出的产品数量众多，尤其是在2024年下半年，纬湃科技预计全年投资比率（不考虑国际会计准则#16下的使用权资产）将约为销售额的7%，公司将全力专注于电气化领域的投资。

年度股东大会将在2024年4月24日召开。

纬湃科技(Vitesco Technologies)是全球领先的汽车技术开发商和制造商，致力于为可持续出行提供先进的驱动技术。纬湃科技提供适用于电动、混动及内燃机驱动系统所用的关键部件和智能系统解决方案，让出行变得更清洁、更高效、更经济。公司产品包括电驱动系统、电子控制单元、传感器和执行器，以及尾气后处理解决方案。2023年，纬湃科技实现销售额92.3亿欧元，在全球近50个基地雇佣35,500名员工。纬湃科技总部位于德国雷根斯堡。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/208074.html>