

HydrogenPro宣称2023年收入增长了10倍！但仍无法盈利，计划缩减产能



HydrogenPro在天津的工厂

根据挪威电解槽制造商HydrogenPro的最新年度报告，该公司2023年的年收入飙升至5.68亿挪威克朗(合5300万美元)，比前一年的5600万挪威克朗(合520万美元)增长了10倍。

然而，大部分收入来自于向犹他州ACES Delta绿色氢项目交付的40台220MW的加压碱性设备订单。

在过去的一年里，这家挪威公司的确定订单积压已从7.47亿挪威克朗(6970万美元)缩减至4.23亿挪威克朗(3940万美元)，其中包括EPC公司Andritz购买的100MW在德国Salzgitter Flachstahl钢铁厂安装的订单。

正如该公司在第四季度业绩报告中详述的那样，该公司计划缩减其位于中国天津的500MW工厂的产能，因为该公司预计未来一年的电解槽产量将减少。

然而，HydrogenPro上月暗示，公司目前正在进行FEED研究(通常是电解槽采购订单的前兆)，涉及超过1755MW的电解产能，其中1100MW位于美国，该公司一直将美国市场描述为其首要任务。

该公司还报告称，2023年亏损6300万挪威克朗(590万美元)，尽管这比其2022年报告的1.14亿挪威克朗(1060万美元)的亏损更接近盈亏平衡。

HydrogenPro还在其2023年的业绩报告中吹嘘，它已经实现了电解槽生产氢气的目标，每公斤成本为1.20美元。

然而，该公司也承认，这取决于20美元/MWh的输入电价。



相比之下，投资银行Lazard去年4月发布的《能源平准化成本分析》估计，在假设两种技术都没有补贴的情况下，美国公用事业规模的太阳能和陆上风能的平准化成本分别为24-96美元/MWh和24-75美元/MWh。

然而，已经一些太阳能项目声称能够以低于20美元/MWh的价格发电，例如沙特阿拉伯的300MW Sakaka电厂和阿布扎比的2GW Al Dhafra电厂。

（素材来自：HydrogenPro 全球氢能网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/208564.html>