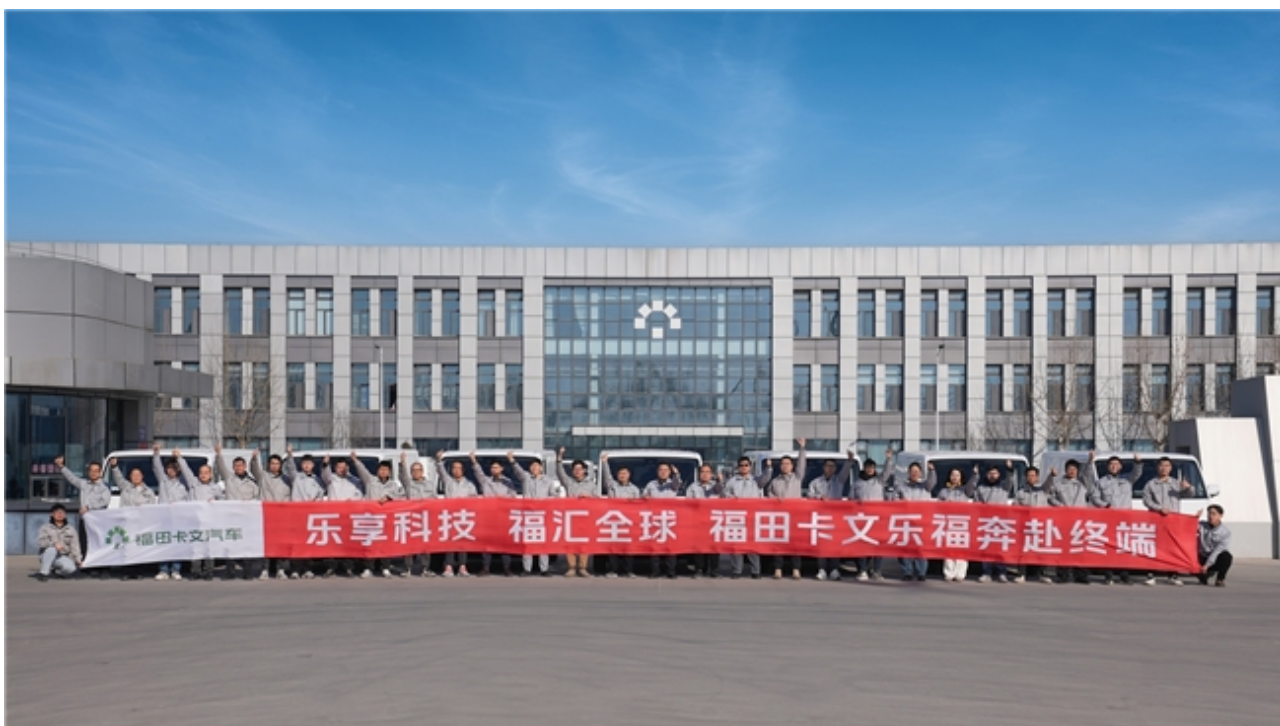


从高瞻远瞩到实车交付，福田卡文汽车2025战略版图大幕拉开

2025年1月，福田卡文汽车首款产品——乐福发运终端，福田卡文车队自去年12月启航后，正式走进物流一线。以超客户预期的智能车辆、高阶智能的新生态商业模式，开启用户运营价值新篇章，为新能源商用车行业的深刻变革拉开序幕。

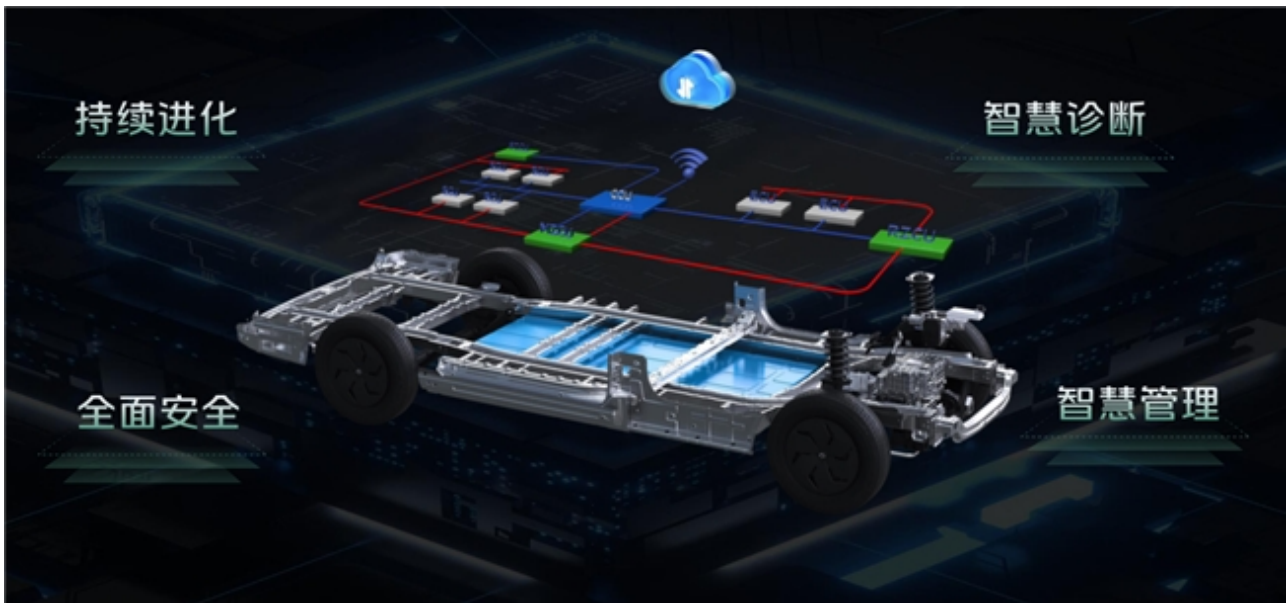


回首过去一年，自品牌发布伊始，福田卡文汽车团队争分夺秒、全力以赴，在商用车新能源赛道上昂首迈进、勇往直前。从最初的品牌构想，到如今产品发运，福田卡文汽车以令人瞩目的速度阔步前行，有条不紊地铺展着2025战略蓝图。



乐福批量发运 提供超客户预期的智能车辆

全球性、可进化、可延展、开放智能的新能源专属平台加持下，乐福一经发布便令业界为之惊喜。车身采用模块化设计，搭载先进的线控底盘、开源共享的E/E架构、领先的三电、智能化技术及车云一体技术，确保乐福在功性能方面达到行业领先水平，为客户提供便捷、高效、安全的运营保障和智慧的服务及生态。



加大货厢内宽，降低货台高度，进一步拓展货厢容积，让乐福比同等车型多装10%;高强度车身、高强板簧、195/75 R16大轮胎、峰值功率125KW的八合一高集成电驱及超3800N·m的扭矩容量，使得乐福适应各种载重工况，载重可达1.4T，让用户单次载货更多，运输效率更高。此外，货厢与座椅下方可打通，货厢长度拓展至3.3米，满足管材运输需求。

精细化能量管理、流线型低风阻车身使得乐福能耗降低13%，百公里能耗低至14.2度，带来460公里的长续航表现。配合充电6分钟，续航100公里的高效补能，乐福让用户告别续航焦虑，不仅能够高效运营一整天，跨城远单也毫无压力，安心接单。

12.8寸大屏集丝滑交互、即时通讯、休闲娱乐于一体;8.8寸全液晶仪表、方向盘加热、定制开发大角度靠背座椅，给予客户乘用车级的驾乘体验。同时转向更轻便，回正更平顺，转弯半径仅5.75米，应对复杂路况游刃有余。



1500Mpa高强钢骨架、360°笼式环形车身架构，打造出高强度车身，满足严苛的欧盟ECE法规标准;应用半固态电

池，不起火，不爆炸，安全性能更高;ESC车身稳定系统、EHB(电子液压制动)等安全配置应有尽有，全方位守护人、车、货的安全。

全速域自适应续航、车道保持辅助、前碰撞预警+自动紧急制动等25项辅助驾驶功能，可满足L2+级智能驾驶功能;Auto自适应模式、ECO经济模式和Power动力模式三种驾驶模式;远程控车、车队管理、资产安全、驾驶行为监测、管理及故障预警、远程诊断、近场诊断等功能，让用户尽享智慧出行带来的舒适与便捷。



不仅性能卓越，针对用户多样化的需求，乐福还推出丰富的产品组合。国内盲窗产品覆盖7方、8方、9方，配装40、50、60、66四种电量电池。明窗产品涵盖短轴和长轴两个版本，设计6/7/9座可翻折座椅，配装40、50、66度三种电量电池。海外7、8、9方盲窗产品左右舵组合，均配备50度以上电池。



服务模式变革 发展高阶智能的新生态商业模式

以满足用户需求为源点，围绕提高车效、运效为核心的客户价值经营理念，福田卡文汽车不仅打造卓越产品——乐福，更探索布局全新商业生态，提供包括整车、智能运力、充电设施、能源管理在内的一体化新能源解决方案。

线上，福田卡文汽车开发并上线全生命周期一站式服务手机终端——“卡文e家”APP。不仅可以在线购车，还能实现预见性故障诊断、排除及预约维保，让车辆时刻保持更优状态。生态服务也是应有尽有，不管是租赁、补能，还是运力、金融、保险等方面的需求，都能一键搞定。此外，通过车联网还可直接控车、进行车队管理，让卡友的用车生活更加轻松、高效。

线下，福田卡文汽车打造卡文中心与卡文SPACE两大终端渠道布局，提供涵盖租赁、能源、货运、金融、保险的全生命周期、全价值链服务，让您在每一个用车环节都能感受到贴心与便捷。其中在能源方面，携手合作伙伴构建卡文能量体，包括光伏发电、储能、充电、微网等设施，为车辆提供便捷、安全、经济的能源供应，降低用户的运营成本。



尽享美好
卡文APP一站搞定



同时，福田卡文汽车更积极推进服务体系建设，为用户提供优质完善的售后服务。2025年将实现服务网点400+，覆盖全国210个城市。400呼叫中心24小时在线，收到用户求助，3分钟内快速响应，1小时极速救援。配件采用100%原厂配件，并实现常用件100%终端储备，非常用件48小时极速到位。

伴随着乐福批量下线、发运，产品陆续抵达了北京、天津、郑州、武汉、长沙、广州、深圳、海口等城市终端，并开启品鉴和预约试驾等活动。这也标志着福田卡文汽车在践行“让每一公里更美好”品牌使命的道路上迈出实质性的一步，吹响了市场冲锋号。浩渺行无极，扬帆但信风。2025征程辽阔，福田卡文汽车勇立潮头，奔赴星辰大海！

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/220136.html>