

Plug推出绿色液氢每周现货定价



Plug Power推出了“有史以来第一个”液态绿色氢现货定价计划，标准普尔全球普氏能源资讯将根据实时供需情况发布每周价格。

现货定价为Plug客户提供了更低的成本、透明度和灵活性，同时使Plug能够在高需求期间最大限度地提高峰值价格，扩大客户群，并提高市场流动性。

该战略将允许零售、制造和发电等行业根据实时需求优化供应。Plug Power表示，它与“几个关键的工业参与者”签订了现货定价协议，强调了“广泛的行业认可”。

如果客户想以每周四公布的价格购买氢气，他们必须与Plug签订现货协议。从那时起，Plug将执行一项交易协议，在其一家工厂实行客户填充。

据报道，该公司在路易斯安那州、佐治亚州和田纳西州的运营工厂每天生产45吨液态绿色氢，他们都将参与现货定价计划。去年4月（2024年），后两家工厂的满负荷生产受到了冲击。

作为北美唯一一家商业规模的液态绿色氢生产商，Plug Power首席执行官Andy Marsh表示，该公司将“提高绿色氢的可及性和可负担性”，并将加速“在各个行业的采用”。

这位首席执行官补充道：“我们相信这一举措将提高工业氢气市场的信任度和透明度。我们预计，五年内，大多数买家将进入现货市场，从现货市场提供的灵活性中受益。”

Plug总裁Sanjay Shrestha还表示，该战略将帮助公司更有效地运营工厂，并保持“规模经济和范围经济，最终实现资本投资回报最大化。”

现货定价机制可以刺激仍在发展中的氢气行业的需求。

然而，与长期承购合同不同，它可能会使买家面临价格波动，使预算更具挑战性，如果需求超过可用性，则无法提供供应保证。

此外，如果没有通过购电协议（PPA）获得稳定的电力来源，氢气生产商可能难以为新项目获得资金。

（素材来自：Plug Power 全球氢能网、新能源网综合）

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/220390.html>