

## 招聘 | 赢多美立诚邀精英加盟

### 基本信息

岗位名称：销售工程师、销售主管、销售助理、销售经理、大设备销售代表

所属部门：营销部

薪酬标准：面谈

行业：自动化设备、锂电池异物设备检测制造

公司网站：[www.innometry.com](http://www.innometry.com)

### 岗位工作职责

- 1.开发拓展新客户、管理维护客户关系，与客户建立长期的战略合作计划
- 2.参与合同谈判，确定符合公司利益和标准的技术协议和交付条款
- 3.有效分析客户自动化设备需求，并参与支持内部技术团队项目方案，技术协议，报价
- 4.为实现销售目标，制定行动计划和工作日程
- 5.了解客户的需求，同时为客户提供专业的设备知识支持
- 6.积极跟踪市场动态，包括市场竞争情况，客户的需求，来帮助业务预测和规划
- 7.竞品情报收集，对产品销售进行市场占有率分析和研究
- 8.收集客户对我们产品和服务的反馈和需求
- 9.记录和维护客户档案，包括关键决策客户的进一步跟进
- 10.出差时，每日向上级领导反馈项目的调试进度情况
- 11.配合跨部门要求的技术支持
- 12.配合领导安排的其他工作

### 岗位任职要求

- 1.具备良好的销售意识和基本沟通技巧，勇于交流
- 2.熟练使用office办公软件
- 3.有关X-ray检测设备销售工作，锂电池检测装备、锂电相关行业、检测设备销售经验者优先考虑
- 4.具有强烈的责任感，外表尚佳，积极热情、性格外向、能吃苦耐劳
- 5.能适应长期出差各地项目现场

### 关键考核指标

**\*综合评估项目**

适应性：是否了解并遵守公司的各项规章制度、是否了解本职工作职责、工作程序及公司情况

工作能力：在工作实践是否掌握了业务知识，并把理论知识与业务知识更好的结合起来

理解能力:对上级指示、指导的理解能力

人际关系:是否能尽快融入新环境，与他人友好交往

责任心:对履行责任的态度如何，在实际工作中是否敢于承担责任

判断能力:对工作中出现的问题做出判断与估计的能力

进取心:不断学习工作有关的新知识，接受新观念的能力

合作性:能否同周围的同事搞好关系，齐心协力搞好工作

勤奋行:工作是否勤奋努力，是否遵守工作纪律

**\*部门要求**

与客户沟通能力

是否完成销售目标

**公司福利**

1.工作时间：9:00-18:00，周末双休

2.入职即可缴纳全额五险一金

3.公司内免费提供办公室茶点

4.国家法定节假日：端午、中秋、春节（享有节日福利），带薪年假，入职满一年有带薪病假，生日福利，不定时聚餐

5.调薪晋升：每年根据考核情况调薪一次，餐补，通讯补助，出差补助，奖金

6.在职期间提供1部手机、电脑作为业务使用

**任职资格（要求）**

个人素质：待人温和，有亲和力

教育背景：大科以上学历

工作经验：3年以上

工作时间：正常工作时间。

**联系方式**

电话：15736707728

邮箱：[guobeibei@innometry.com](mailto:guobeibei@innometry.com)

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/220673.html>