

彭晓吾认为分布式光伏是一个重点投资的领域



中国领先的金融信息资讯服务机构ChinaVenture投中集团举办的“节能环保主题沙龙”在建设银行深圳罗湖支行私人银行部举行。华润能源服务有限公司总经理彭晓吾进行了发言。

以下为发言实录：

感谢投中集团邀请我们来，我是第一次参加到投中集团的会，我们原来就是买那个研究报告，有一点业务联系，但是我感觉投中集团的资讯，包括组织论坛做得非常好，这是我们一个难得的学习机会。我是带着一个解惑的目的来的。我先简单说一下，我们公司是华润旗下刚成立两年的一个节能环保的服务公司。

因为华润集团的产业非常大，涉及到20多个产业，知名的有电力、水泥、啤酒、医药，这几年产生节能环保的需求很大，我们是立足于解决集团的需求而成立的一家公司。我们主要的商业模式就是在节能领域用合同能源管理的方式推动节能减排。我们在做业务的过程中，看到有很多成长比较快的节能环保的服务企业、设备企业，这是我们后面要进入的一个领域。

我的业务模型很像远东租赁的方式，它是租赁业务推动它的股权，我们这一块又有点类似中节能，当然如果集团认为这个行业是未来重点发展的产业，我们可能会有控股权的投资。而且我们两家很像，就是会往资金密集型的、运营类的项目、稳定性的、跟政府打交道比较多的项目投资。我认为我们这两个公司可能跟创投投资的很多企业是有上下游协同关系的。这是我们的定位。

说到行业，在固废领域，中午我刚刚跟华润水泥的总经理一起吃了午饭。现在固废的垃圾，包括生活垃圾，我们现在投的水泥厂，用生活垃圾制造，但是现在没有垃圾来源，这个应该是跟灰色的利益链有关系的，这个产业还是挺复杂的。

光伏产业，我非常同意胡总的观点，现在分布式的光伏是一个重点投资的领域。还有燃气的分布式能源，我前天跟GE管研发的人沟通，今年GE要出一些涡轮的小型的东西，小型燃气的分布式能源是有机会的。另外就是区域式的余热发电的综合利用，这是我们的投资机会比较大的地方。

节能环保产业都是小团队，一群人有一两项技术，推出一个几千万甚至几个亿产能的企业，但是都做不大，而且并购起来很难，我想请教一下陈总，这些企业并购中间你们有什么好的经验？中节能下属有300多家公司，节能环保有这么多细分的领域，做这么多投资，有没有整合？整合的问题在什么地方？

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/58430.html>