

尚德获联合国采购光伏发电系统



日前，尚德电力和匹克国际贸易（天津）共同举行了联合国太阳能光伏系统项目暨战略合作协议的签约仪式。去年，在国际众多企业的激烈竞争中，匹克联手尚德的投标脱颖而出，一举中标联合国此次采购的太阳能发电系统8100万美元的招标项目。这是迄今为止联合国与中国企业签订的单项最大金额的供货合同。

光伏企业首获联合国大单

据了解，此次联合国采购的太阳能发电系统，将全部提供联合国维和部队及各下属机构使用。主要分布在肯尼亚、苏丹等国家和地区，以此来改善当地人们的生活质量，并在保护环境的前提下推动当地经济的可持续性发展。此后三年，尚德与匹克将陆续向联合国提供光伏发电系统。

尚德电力董事长兼 CEO 施正荣博士表示，作为世界上最大的太阳能发电电池和组件制造商，尚德始终追求“让太阳能走进千家万户”的目标。此次针对偏远、缺电且环境脆弱的地区，公司开发出的光伏发电系统，具有清洁、便捷、安全、可靠的特点。“只有这样才能在发展经济、改善生活的同时，实现社会和生态的可持续发展。”施正荣说。

中国国际商会会长万季飞在接受采访时表示，这次尚德与匹克的联合中标，表明了中国企业在新能源领域的过硬技术、过硬产品、过硬实力得到了国际市场对中国的肯定。“可以预见未来中国在新能源领域将对世界产生重大贡献。”万季飞说。

尚德电力控股有限公司高级副总裁蔡世俊介绍，参与竞标之初，来自世界的众多知名企业竞争异常激烈。尚德电力和匹克国际根据联合国对技术、环保、交货和废弃物回收利用等方面的严格要求，共同制定了详细的应标方案。2010年9月底，联合国专家组专程来中国进行了实地考察和严格的检验，对双方提供的太阳能发电系统非常满意。“如果三年内合同执行良好，联合国将续期两年乃至更长时间。”蔡世俊说。

将成为光伏行业另一个里程碑

尚德与联合国招标项目的成功签约，不仅向世界证明了中国企业在太阳能技术和节能环保方面的优异品质，同时也成为中国企业从中国制造向中国创造转型升级的重要里程碑。

全国可再生能源学会理事长石定寰表示，2004年，尚德成功登陆纽交所，成为中国第一个在海外上市的民营新能源企业。尚德在登陆纽交所当天融资规模达4亿美元，公司市值达到30亿美元，开创了民营企业直接登陆纽交所的先河，也创下了内地民营企业融资神话。这一财富神话巨大刺激了国内的民营资本，光伏行业的民营企业纷纷开始了探寻海外上市发展之路。截至目前，中国在海外上市的光伏企业已达十几家。中国光伏设备制造业也占据了全球市场40%以上的份额。

“尚德的上市是中国光伏企业发展的一个重要里程碑。这次与匹克合作成功中标联合国采购项目，又一次成功开创了市场营销新模式，为国内光伏企业参与国际市场途径提供借鉴，同时将加速了国内企业抢占国际市场份额的步伐。”

更多的光伏企业应走出去

施正荣表示，能源短缺一直是联合国在非洲一些地方遇到的发展瓶颈。相比较之前其所采用的柴油发电，现在的光伏发电随着成本逐步下降，光伏发电完全可以成为其重要的能源选择途径。

万季飞表示，联合国每年在全球的采购金额为140亿美元左右，中国企业中标金额仅占1%。可以说，现阶段中国仅是贸易大国，并非贸易强国，在国际竞争力方面尚需加强。目前国内在光伏行业在光伏产品价格、质量、品牌都具备了很强的优势。中国光伏产业2010年的产能为8000兆瓦，占全球光伏产业产能的一半以上。所以，国内很多优秀的光伏企业也应该多参与此类的国际性投标项目。“只有增强国际上的合作共赢，才能达到人类实现清洁能源的目标。”万季飞强调。

匹克国际毛衣董事长余弘力表示，匹克作为联合国等国际组织在中国最大的供货商，国内外众多大型知名企业通过与匹克国际合作，将自己的产品打入联合国等国际组织和其他政府的采购网络。

“我们非常认真对待每一次和国际上的合作，不允许有任何一丝疏忽，这关系到中国一个行业在国际上的声誉。”余弘力说，“每一个项目都让自己感觉到责任重大。选择的对象也慎之又慎。此次选择和尚德合作，不仅仅因为尚德是全球领先的太阳能光伏企业，我们更看重的是，尚德始终致力于为人类的可持续发展提供不断创新的能源解决方案的社会责任。所以此次和尚德合作还是很有信心的。”

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/6465.html>