

TUV牵手麦格理 全力布局光伏电站业务

展望2014年，在光伏发电成本持续下降、政策持续利好等有利因素的推动下，全球光伏市场仍将持续扩大。电站建设与收购成为资本竞争投资的高地，而电站质量的优劣将大大影响收购的成功与否以及后续现金流的产生能力。作为投资方择优电站的必要因素包括完备的文件、合理的收益、符合法规与并网的标准要求、电站的安全高效以及良好的运维维护。因此，全面提升光伏电站质量的持续可靠性能、促使光伏电站产业健康有序发展将是光伏产业工作者的重中之重。



如何全面提升？TUV南德中区光伏部总监许海亮先生分析到：深入、全面、客观的第三方尽职调查是规范光伏电站建设和投资，全面提升光伏电站质量的重要一步。落实第三方尽职调查将降低投资风险、保障投资收益、促进企业进行电站并购，使光伏电站项目对投资者更具吸引力，从而更好的吸引资本加大对光伏电站项目的投资。

在2013年年底，TUV南德与麦格理建立合作关系、协助麦格理完善投资尽调方案并对麦格理潜在的光伏电站投资目标，进行技术尽职调查。在尽调的过程中，TUV南德向麦格理提供了发电量评估、合同评估、现场检查、现场测试、运维评估、核准审核、HSE审核等相关服务，为麦格理有效分析技术风险，从而达到降低投资风险、保障投资收益的目标。麦格理对国内某电站项目投资的技术尽职调查，即由TUV南德提供。

投资人更关注投资风险与收益，而第三方公正的分析与专业的评估测试，无疑可以给潜在投资者或金融机构以信心。资金链的支持是电站开发的重要环节，而电站本身在国内很难以资产作为抵押获得银行贷款，所以拥有一份银行融资必要文件之一的第三方的评估报告就显得尤为重要。从电站交易环节来看，第三方尽职调查与评估可以让优质的电站在交易与融资环节获得更好的关注，不仅规避劣币驱逐良币效应，帮助保险公司分析风险，也可以帮助投资者规避风险。

TUV南德在2010年开始在国内进行电站业务的布局，是最早进行电站检测、认证、技术评估的外资第三方机构，从最早期的发电量评估、测试、评估业务，TUV南德现在的业务范围已经包括设计评估、性能评估、技术文件评估、建设过程监造/监理、关键设备质量测试与监造、最终验收、交割验收、运维支持等各个方面，并对符合TUV要求和IEC标准要求的电站进行认证，以证明电站的合规性、安全性与出色的发电能力。

“在全球，TUV南德已拥有超过4GW的项目量、在中国已有超过1GW的电站实际项目经验。除了此次与麦格理资

本牵手合作电站项目以外，TUV南德在电站项目上已经有诸多的合作伙伴，其中不仅有中节能、三峡新能源、上海航天新能源新疆新能源、合肥阳光等国内光伏大鳄，也与诸多专业从事新能源投资的国际金融资本建立了合作，TUV南德将再接再厉，致力做好光伏电站的健康体检专家与保健医生。” TUV南德中区光伏部总监许海亮先生如是说。

TUV南德意志集团于约150年前在德国成立，是全球领先的技术服务公司之一，服务范围覆盖测试、认证、检验、资讯及专家指导等多个领域。公司在全世界拥有800多个代表处，员工约20,000人，着力为客户提供技术、体系及实际运作中的优化服务。

TUV南德意志集团在中国的业务开展已超过20年历史。至今，已为20,000多家客户提供了相应服务。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/65496.html>