闯入“和海一样的新能源”

“屋顶光伏是一个巨大的市场，我认准了大方向。小企业没有现成的路可走，但还是要坚持。不是因为看到了希望才坚持，而是因为坚持就有希望。”——北京光伏第一人任凯

分布式光伏对大众来说，已不陌生。但是真正尝试的人还很少。

任凯，北京光伏第一人，是第一个吃螃蟹的人。两年过去了，这个螃蟹啃动了吗？生活中平凡无奇的任凯，在网上人气很高。“@和海一样的新能源”是他的微博账号，这里，直播着光伏项目进展，记录着他对政策的鼓与呼，也不乏他对光伏前景的展望。

“分布式光伏推广很难”

“昨天，慧能的一位合伙人退出了。”近日一条微博牵动着网友的心。2月8日，记者见到任凯时，他正在北京朝阳区一栋别墅张罗着光伏施工的收尾工作。

“我有两个合伙人，共同组建了慧能阳光，承接中小型屋顶光伏业务。一年半时间，3人只见过3次面。公司运作一直是我一个人负责。”任凯对记者说，“这位合伙人家里出了些状况，所以撤资了。这对公司影响并不是很大。”谈到未来发展，任凯表示希望找到合适的投资人，融到资金，把企业做大。他打算在我国5个大城市发展1000家别墅用户，把网先覆盖起来。他的理想模式是美国SolarCity模式——业主享受免费安装，缴纳市电价格85%的优惠电费，光伏补贴归企业。

“但目前这种模式还不现实，前5年会很困难。我们企业太小了，承受不起这样的风险，只能业主自己投资。”任凯说。

2014年以来，国家能源局出台多项政策支持发展分布式光伏。“屋顶光伏是一个 巨大的市场，我认准了行业大方向。”任凯表示，起步阶段，小企业没有现成的路可走，但还是要坚持。“不是因为看到了希望才坚持，而是因为坚持就有希望。”“目前市场确实不太好，分布式推广很难。”任凯说，感兴趣的人多，但是有的觉得投资回报周期太长，有的觉得安装麻烦太多，就放弃了。

“按每天10千瓦时发电量计算，国家每千瓦时补贴0.42元，收回成本大约需8年。”任凯盘算道，“现在浙江、上海、湖南都出台了补贴政策，当地市场就好得多。北京也应出台相应政策，可大大缩短成本回收周期，光伏推广会更容

易。”

攻克结算“死循环”

“2012年11月5日，我递交了3千瓦分布式光伏发电并网申请。2013年1月25日，自家屋顶光伏正式并网发电。2013年4月10日，北京慧能阳光公司正式成立。2014年7月4日，拿到了上半年电费和补贴……”一条条微博清晰记录着任凯的光伏之路。

任凯曾在通信行业打拼多年。2008年，他转战光伏领域，进入一家做光伏设备的跨国公司与光伏亲密接触，随之产生了用自家别墅做光伏电站的念头。

“北京光伏第一人”的光环，给他带来了很多荣耀。安装后的3个月，总有人来参观，媒体也纷至沓来。逐渐地，他发现还有很多 问题在等着他。

2013年底，他结算发电电费，电网说要开发票才能给钱；他找税务局开发票，得到的答复是自然人不能开发票，必须注册公司；他找工商局注册，被告知公司必须要包含售电业务，但是售电业务许可证的门槛太高，小公司不可能拿到。当时他在微博上将此称为“死循环”。这一事件引起媒体广泛关注，《人民日报》和央视都做了报道。

2013年12月，税务局出台文件，宣布可以代开发票，任凯拿到了卖电收益。2014年4月，国网给出最终解决方案，可以由供电企业开发票。

拿到收益后，任凯发现被扣了17%的增值税，原来卖电收益和国家补贴都被征了税。“这不合理，按财政部文件，中央财政补贴不应收税。每月上网电费没超过1万元，也不用缴税。”今年1月，国网出台文件，收益和补贴不再扣税，之前扣的税1月底已经返还。

“对于政府、电网、业主任何一方来说，光伏都是新生事物。政策落地需要过程，需要实践者往前推动。”任凯觉得，微博开通至今，他所呼吁的新能源政策很多已经或即将实现，他为自己的冲锋陷阵深感自豪。

“新的突破口开始了”

作为分布式能源的体验者，任凯几乎闯过了所有关口。但作为行业推广者，他还面临多重考验。

公司接下朝阳区这单生意，可谓一波三折。业主沈先生觉得“光伏是个好东西”，希望在自家屋顶安装。但任凯一了解，沈先生家属于高压自管小区，业主向物业买电，而不是向电网公司买电。这就存在上网电费三方结算的问题。

按当前规定，这种小区安装光伏只能“全部自用”，对余电上传部分不予计量。说白了，就是自己家用不了的电，都贡献给物业了。沈先生打了退堂鼓。

“2005年前建的别墅多数属于高压自管小区，业主想装光伏，就会遇到这样的问题。”经历了太多考验的任凯没有退缩，积极与朝阳区供电公司沟通。他发现这个小区虽是高压自管，但几年前电费计量已经划归国网，不存在三方结算问题。

经过再三沟通，直至找到北京市电力公司的领导，终于获准暂时按“全部自用”并网，待内部文件出台后，再变更为“自发自用余电上传”的并网方式。这种解决方式得到了沈先生的认可，工程得以推进。

“新的突破口开始了。”任凯如是评价该工程的意义。为了这个两天的工程，他花了半个月来协调。

“分布式光伏是个很难的行业，它不是简单制造一个商品卖给客户即可。你需要和电网、发改委、物业等各方面打交道，才能将商品卖出去，才能并网和拿到补贴，涉及环节太多。”

任凯在微博里发出感慨。

任凯对记者说，公司成立一年半来，在北京总共才接了六七单生意。苦于市场打不开，公司一直微利运行。

2014年9月4日，国家能源局正式下发《关于进一步落实分布式光伏发电有关政策的通知》。据悉，国网公司近日即将发布《关于转发国家能源局关于进一步落实分布式光伏发电有关政策的通知》，将要求各级单位在规划设计、并网接入、工程建设、运行管理、电费结算、补贴转付、信息统计等方面，积极做好服务工作。

身在分布式光伏行业，任凯的企业就像个探路者，甘苦自知。问题多多，有的已经成为历史，有些仍然存在，比如施工资质门槛过高、图纸要求过于苛刻、产权不明晰、融资难、光伏政策执行程度不一等等。在政策逐渐细化的背景下，任凯说，光伏的黎明应该就在不远处。（作者 和海一样的新能源　微博）

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/73730.html