

绿能宝：“互联网+融资租赁”低门槛投资充电桩

近日，国家能源局副局长郑栅洁称，在即将发布的《加快电动汽车充电基础设施建设的指导意见》中，提出到2020年我国基本建成车桩相随、智能高效的充电基础设施体系，满足超过500万辆的电动汽车充电需求，这将比2015年底50万辆的原规划扩大10倍。以平均2万元每根充电桩价格计算，未来五年我国充电桩市场将涌入千亿元级资金。

充电桩产品类似加油站，安装在公共建筑中，为电动车充电。如今，各玩家已经在从投资、制造、应用等多维度密集布局充电桩市场。绿能宝以“互联网+融资租赁”模式切入充电桩，目前已经在北京、上海等地上线了12个融资项目，其优势在于，让普通投资人以低门槛方式参与了充电桩投资，分享行业发展红利。

绿能宝是一家于今年1月份上线的创新型互联网金融服务品牌，它将互联网与融资租赁相结合，创造性地让每一个普通人都可以投资光伏电站，从而解决了我国分布式光伏电站所存在的融资难问题。至今聚集了千万级绿豆粉丝、百万级投资用户，并将资金在我国广东、山东、安徽、河北、江苏、内蒙古、上海等多个省市建设分布式光伏电站。

作为能源互联网产业链上售电环节，绿能宝于6月份进入充电桩市场，并上线“充电桩1号”，此后绿能宝实现了充电桩、快速充电桩多品类布局。在绿能宝官网上可见，目前充电桩系列产品均已经售罄。

充电桩系列采用“浮动收益+返还本金”获利模式，为投资人提供了更高收益渠道。具体来说，该系列产品具有三点优势：

- 1、固定收益保底，浮动收益更高。充电桩系列固定年化收益6%，浮动年化取决于充电桩售电情况，充电桩使用时间越长，投资人可获得收益越高。
- 2、逐年回本。相对于绿能宝其他系列产品，充电桩1.5万元单价，需要更高投入，但绿能宝也通过“每年返还3000元，5年回本”解决了资金占用问题。此外充电桩产品，在锁定期过后可以转让，用户可以在不超过原价2倍范围内自行定价转让，为效益好的充电桩提供了溢价空间。
- 3、租赁合同到期，充电桩归属投资人。投资获益外，还白赚了一根充电桩。

私人投资充电桩为国家政策所鼓励。作为国家基础设施的充电桩网站，政府已经提出，将采用PPP模式引入社会资本投资建设。所谓PPP模式即“Public（公共）-Private（私人）-Partnership（伙伴）”，是指政府与私人组织之间，为了提供某种公共物品和服务，以特许权协议为基础，彼此之间形成一种伙伴式的合作关系。

在PPP模式下，政府将给予财政支持和财政鼓励，社会投资人也将会在投资中获得盈利空间。比如，在充电桩投资中，政府将“完善电价的政策，允许合理收费，鼓励众筹等创新的商业模式来开展增值服务。”

资本大鳄们已经紧紧盯住充电桩这一新宠，9月份某公司千万元入股了一家充电桩公司，而这并非普通人所能及。绿能宝充电桩系列产品，让普通人玩转充电桩投资，“浮动收益+返还本金”获利模式让投资人享有较好的用户体验，同时还可以额外获得科技参与感和环保责任感。

绿能宝还成立了“易卡充电科技（苏州）有限公司”，注册资本6000万元，从事充电桩相关业务。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/83844.html>