

颗粒行业的好消息：COP21和清洁电力计划



当前市场环境可能给颗粒行业带来了一定挑战,但在这样一个需要降低大气二氧化碳量的世界,颗粒行业的未来是光明的。

巴黎气候协议和美国清洁电力计划是美国颗粒生产商的好消息。这些天颗粒生产商确实需要一点好消息。市场力量和温暖的初冬不支持国内供热和工业颗粒的需求。强势美元正在使美国出口,包括工业颗粒,昂贵的欧盟和英国的采购商。影响供热市场的低油价。就在我写这个专栏,每桶石油35美元,而取暖油在缅因州南部市场平均每加仑1.57美元。

按缅因州目前颗粒价格,取暖油要达到每加仑2.10美元左右才能达到每单位能源成本的盈亏平衡点。通过FutureMetrics研究公司的粗略估计,约80%袋装颗粒市场是由于房主寻求节省取暖费用驱动。另外20%的人在他们的客厅都有颗粒炉灶,他们更感兴趣的是低成本维护颗粒炉灶。有20%的人是支持超一流的品牌,即由100%的道格拉斯冷杉生产的,这几乎没有灰,燃烧得很干净颗粒品牌。这些房主愿意支付\$100美元/吨以上,或者市场上更高级的颗粒。

但是另外的80%可能会注意到,这个冬天开始!他们可以通过使用取暖油锅炉省钱。如果石油价格持续很低,这可能对袋装颗粒生产商来说是一个非常具有挑战性的冬季。什么是电力计划的好消息?在短期内,对东北市场廉价的石油也无能为力。但在中长期的话,以下两条途径将有利于颗粒行业。

途径一：用颗粒供热

如果美国确实认真对待COP21下的温室气体排放量,合理、适度税收中性的碳税将有所作为。以不列颠哥伦比亚省和瑞典为例,表明税收中性的碳税不仅是可能的,同时对经济有利。碳税可以是中性的,因为每一美元产生税务会通过减少其他税收抵消。在2013-2014年,不列颠哥伦比亚省产生了12.1亿美元的碳税收,降低超过这一数额的其他税收。

途径二：用颗粒代替煤粉电站的煤

清洁电力计划(CPP)可以达到像在在欧洲英国、韩国、日本以及紧接着的中国那样的效果。带给美国颗粒生产商的好消息就是,随着国内工业颗粒市场的增长,这将带动区域粒料新需求,就是那些目前都还没吸引工业颗粒出口商的地区。这将有利于全国范围内各种规模的颗粒生产商。用低碳、粉化固体燃料代替煤共烧策略,以降低发电的二氧化碳排放量,应成为每个州CPP计划的一部分。这一战略有可能增加美国每年数百万吨的颗粒需求潜力。认识到木屑颗粒作为低碳的解决方案意味着承认燃烧颗粒的碳中性作用。一些批评使用颗粒的人声称这伴随着碳债务。如果基本的可持续性条件满足的话,就没有碳债务。

所有颗粒的制造利益者都应该要理解为什么所谓的碳债务模型是有缺陷的。简单地说,一个锯木厂、纸浆厂或颗粒

厂都是处于都是连续生长和收获状态的森林之中。只要收获率不超过该区域木材的生长率，木材则库存，固碳原料永远不会减少。这是必须满足的基本可持续性约束，以证明颗粒燃料是碳中性燃烧。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/87818.html>