

共创价值 共同成长——2016易事特诚招战略合作伙伴



2015年，在市场竞争日增激烈及全球经济下行的双重压力下，易事特凭借卓越的管理、过硬的品质及知名的品牌美誉度，实现业绩翻倍增长，市值和品牌价值双双过百亿。2016年，易事特将紧密围绕IDC数据中心（含UPS、高压直流）、光伏电站（含逆变器）和智能微电网（含电力轨道交通、新能源车及充电桩）三大战略性新兴产业，坚持走创新研发之路，不断提升产品竞争力与综合成本竞争优势，扩大市场份额，加速全球化进程，使易事特的产品和品牌响亮世界每个角落，让专业的品质和优质的服务与世界共享。

本着“共创价值、共同分享”的原则，现面向全国诚邀三大战略领域的合作伙伴，合作方式可以是三大领域的全线产品代理，也可以是某一领域的产品代理。作为国家认定企业技术中心、国家级知识产权优势企业、中国专利优秀奖、广东省知识产权示范企业、中国专利优秀奖、省政府质量奖等众多荣誉的获奖企业，将竭力为您解决技术难题。您一经代理，强大的易事特技术团队和客服团队将不遗余力，以“客户第一、品质第一、团队第一、结果第一”的执行方针服务于各合作伙伴和客户，共同朝着既定目标奋进。具体分列如下：

一、UPS产品的总代、区域代理合作伙伴



1.UPS产品类别

1-20KVA 高频UPS含后备机。

2.合作方式

全国各区域总代、区域代理。

3.合作伙伴要求：

- (1)公司具有合法营业执照和企业法人代表，具有良好的商业信誉和口碑。
- (2)公司有电源产品或相关产品的代理、销售经营背景，拥有10人以上的成熟销售团队和销售模式，并取得过较好业绩。
- (3)具备相应专业技术人员及售后服务能力。
- (4)认同易事特企业文化，奉行客户第一，注重服务理念，抱有真诚且长远的合作态度。

二、数据中心基础设施整体解决方案合作伙伴



1. 易事特数据中心基础设施整体解决方案

微模块解决方案、冷通道解决方案、E智解决方案（包含UPS、高压直流、精密空调、精密配电、机柜、动环监控等产品）。

2. 合作方式

- (1) 合作伙伴负责所授权区域整体解决方案的销售、现场工程；
- (2) 易事特提供数据中心整体解决方案的方案设计、产品实现、安装指导、售后服务。

3. 合作伙伴要求

合作伙伴具备IT行业相关产品的销售背景，熟悉通信、政府、医疗、教育、公检法等行业。

三、新能源车及充电桩领域的合作伙伴



1.新能源车及充电桩相关产品

(1)交流充电桩：包括3.5kVA/220 V 32A；7kVA/220 V 32A；21kVA/380 V 32A；42kVA/380 V 63A。

(2)直流充电桩（一体式）：30~150kW。

(3)直流充电桩（分体式：直流充电机+充电终端）：30~400kW。

2. 合作方式

(1)代理商合作模式：全线代理易事特充电桩产品，负责本区域充电桩产品推广销售、安装及服务，易事特提供产品、产品解决方案及技术支持。

(2)双方/三方共同合作模式：合作方共同在负责区域开发本区域充电桩市场，实现充电桩产品本地化经营。可以是全线产品代理，也可以是充电站的电力安装或运营管理或汽车销售的某一领域的合作。

(3)共赢伙伴：协助易事特进行本区域充电桩产品推广销售、安装及服务。

3. 合作伙伴要求

(1)合作伙伴在新能源电动汽车、充电桩行业有一定销售背景以及市场积累，希望在本行业长期发展。

(2)从事新能源汽车制造、销售、运营、维修的企业。

(3)具有从事汽车租赁服务、停车场运营等企业。

(4)有一定社会资源希望在本行业长期发展的企业或个人。

(5)具备承装（修、试）电力设施施工许可证五级及以上资质或机电设备安装专业三级及以上资质的电力安装企业。

四、电力及轨道交通低压不间断供电系统合作伙伴



1. 易事特轨道交通低压不间断供电相关产品

UPS、EPS、智能配电，直流操作电源、通信电源、交直流配电，高压直流UPS，动环监控系统，蓄电池，光伏发电系统，地铁空调、新风系统。

2. 合作方式

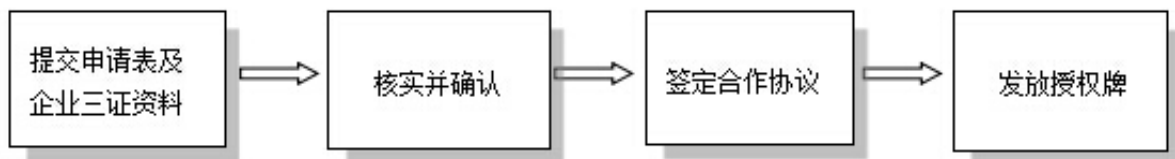
易事特提供全部项目的方案设计、产品实现、现场安装、调试，后期维保等服务；合作伙伴运作前端商务关系，项目实现过程中的各方关系协调，后期业主关系的维护等。

3. 合作伙伴要求

合作伙伴需要具备电网公司、发电集团、铁路公司、地铁集团、路桥公司、高速公路公司或其它交通行业相关产品销售经验背景，具有较好的人脉积累，并有过单个项目3000万及以上运作经验。熟悉电网公司、发电集团或轨道交通行业内部运作流程，并具有区域优势。



五、申请流程



六、联系方式

易事特集团总代和分销部朱梅丽女士

地址：广东省东莞市松山湖工业园区工业北路6号

电话：0769-22897777-8691

传真：0769-22898866 E_mail:zhuml@eastups.com

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/90205.html>