对生物质能源产业的错误认识

在羊年岁末的日子，众多制造业工厂及用能单位都开始逐步放假，劳作一年也该歇歇了。寒冬中的春节最适合总结和展望，如果春节期间再喝点酒，微醉状态下思路更加会如泉涌般出现。展望未来，是中国人的强项，但自我反省却是中国人的弱项，笔者也不例外。

反省自我，是为了更好地前行。少犯错误，就越接近成功。寒冬中的生物质能源产业，更需要我们集体自我反省，才能促进行业的大发展和变革。

笔者作为生物质能源产业的从业人员之一，试图从全方位进行自我剖析和反省，但苦于才疏学浅，文章观点可能漏洞百出，请勿见笑，仅供参考，当作一份新年礼物送给同行，祝大家2016年再创辉煌。

错误认识一：生物质能源行业是低门槛行业

“筹个20万资金、租个烂厂房、招十来个工人”，就对外宣传我们造的是生物质能源燃烧设备，拥有生物质燃烧机、生物质热水炉、生物质热风炉、生物质熔铝炉、生物质锅炉等各类产品……”

中国的生物质能源产业其实就是这样开始真正发展、普及的。

这样评说，可能有些单位不高兴，比如中科院广州能源研究所等科研单位。但是，或许石元春教授会同意这样的观点。

从2000年至今为止，15年的中国生物质能源市场化普及，真正起到市场推广作用的，其实正是中国无数的小型作坊式生物质燃烧设备制造厂家起到了关键性的作用。但是，市场是无情的，众多的小型生物质燃烧设备厂家并没能成长为中大型制造工厂，相反却是在经济寒冬中煎熬。这是为什么呢？

广东生物质能源圈是中国最活跃的，某工厂一年销售额2000万元，但是自我估算却只“赚”到10万元。更多的制造工厂，处于不亏就是赚的状态。

一切可能都是我们犯了一个错误认识，生物质能源行业是低门槛，谁都可以进入。

江苏镇江金能锅炉厂老王对笔者说过，能源行业是重资金、重资产、重技术、重人才的特种行业，不是谁都可以做的，生物质能源行业也不例外，不管是做燃烧机、锅炉、燃料还是能源管理。

仔细回想，老王的这句话，曾深深影响了我，事实证明，的确如此。

开个生物质设备厂，连耐火钢材、耐火材料的种类、规格、型号都没搞懂，能造出好产品吗？

开个燃料厂，连结焦的原因都没搞懂，能造出好的生物质燃料吗？

开个锅炉厂，随便找个煤锅炉图纸改一下，能造出好生物质锅炉吗？

开个新能源公司，账上连钱都没多少，能承包到大的锅炉能源管理项目吗？

凯迪发电之路，迪森供热之路，或许告诉我们的真理就是，生物质能源行业是一个复杂的系统集成行业，是一个重资金、重资产、重技术、重人才的特种行业，门槛很高的，要想做大做强，是需要点真本事的。

错误认识二：生物质能源是绝对环保的

生物质能源在北京、广东等区域曾遭遇过政府政策“封杀”，曾引来同行愤愤不平。事实上，我们认真自我反省下，错也是错在自己。

其实，国家从来都没有出台过禁止生物质能源的政策。相反，国家却出台了大量扶持生物质能源的政策文件，但国家的扶持却是有规矩的、有条件的。

纵观市场上现有正在运行的生物质能源设备，有几台能符合国家的环保规定？

从生物质燃烧机到热水炉、热风炉、熔铝炉、蒸汽发生器等，有几台的烟尘浓度和格林曼黑度达到了文件规定？

从0.5吨的立式生物质锅炉，到10吨、20吨的生物质锅炉，有几台排放标准达到了国家要求？

生物质燃料制造工厂有几家是封闭式的？有几家工厂粉尘不超标？有几家从原材料运输、储存到中专没有造成二次污染？

所以，我们都在犯错，我们都在打着环保的旗号，干着不环保的事情，目的就是为了挣钱，虽然嘴巴上说我们把生

物质能源当作事业。

国家事实上是清醒的，所谓的专家还是尽到了专家的义务，所以国家系列关于生物质能源行业的政策都是正确的，对社会是负责任的。

一台煤锅炉，稍加改造，用上生物质燃料，打点环保……一个生物质能源项目就建设完毕了，实现了新能源转型。

事实上，可能这台锅炉余热回收面积不够，造成排烟温度超标；可能还没装布袋除尘，烟尘浓度和格林曼黑度超标……更有甚者，白天烧生物质，晚上烧煤炭……

一个又一个污染项目就这样诞生，并被我们都美化着是新能源环保项目，并对外宣传：生物质能源是绝对环保的。

错误认识三：低价是法宝，除了低价还是低价

在中国锅炉行业，提到乐山锅炉，大家都害怕，因为乐山锅炉走过的路，都不会长草。所谓的乐山锅炉，指的是乐山周边地区的各类大中小锅炉制造工厂，有的是前店后厂的小作坊。

买便宜生物质锅炉，找乐山，是你最正确的选择，有几十上百家锅炉厂可以为你提供服务，他们的价格没有最低，只有更低。山东锅炉、河南锅炉、江苏锅炉的价格都无法与乐山比较，价格悬殊直接被甩出去几条街。

笔者亲身遇到的一个1吨卧式蒸汽小项目（含全套安装报检开票），乐山锅炉直接说10万搞定。

笔者与国内同行多次探讨乐山锅炉为什么这么便宜，大家都说不知道，想不通。

笔者还与圈内同仁们探讨，你们的为什么这么贵？乐山锅炉为什么便宜？大家也说不知道，搞不懂为什么这么便宜。

除开压力锅炉，国内生物质常压设备也是价格战开打，谁都不敢去用好材料，造好品质，因为贵了市场不接受，卖不出去。于是，就造成市场恶性循环，市场价格低，工厂没利润，客户倒是真省钱了。结果，生物质设备经常出问题，维修售后烦死人，于是有的人换手机号，有的人直接推责任……客户骂娘，造成行业信誉和品牌不好。

笔者遇到过的广东某厂家的一台生物质设备，一个月跑了二十几次售后，倒不如直接安排个售后人员驻扎项目地算了。

低价，低价，还是低价，最后只能是死路一条。

错误认识四：生物质供热、发电规模越大越好

人都喜欢做大项目，因为一个小项目的流程和大项目的流程都差不多。

生物质能源行业已经开始尝到大项目不一定好的味道。前几年，生物质发电行业拼命追求规模，单台装机容量大都在30兆瓦以上。殊不知，周边便于收集、整理、运输的原材料供应不够，原材料收集半径已扩大到了200公里。300元/吨左右的干货（无需压缩成型）原材料到厂价，还含运费，这个生意怎么做也不好做。于是，出现原材料断货，停机。

生物质发电行业在立项之初，都是向政府声称解决玉米杆、稻草干等秸秆问题，事实上建成后，大都是燃烧以木料为主的原材料，更有甚者白天烧生物质，晚上烧煤炭的发电厂，国家环保部门也进行过查处。

规模大，原材料跟不上，原材料搜集成本高，这些都是阻碍大项目的重要因素。

生物质锅炉供热大项目也不例外。某些大项目，单个点供热蒸汽装机规模达到75吨/小时，每小时要烧掉15吨生物质燃料，如果在一定区域，这样的项目太多，就会对周边300公里范围内的原材料供应造成压力。

所以，不管是生物质发电，还是生物质供热，还是应该按照中小型化、分布式的能源建设方案，才能避免后期的运行困难问题。

错误认识五：忽视核心人才的存在价值

生物质能源行业从业人员有很多并没有经历过热能与动力、金属工艺学、材料力学、机械原理、机械设计等专业教育，部分老板也没什么文化，认为生物质设备就是简单的焊接组装。

膨胀系数、应力消除、管道耐冲刷……无数的小问题，造成了行业发展的大问题。

因为老板的思路原因，还有缺乏资金原因，所以很多优秀的能源、设备制造专业人才并没有进入到生物质能源行业，更不用说眼睛更高的金融资本界人士。

对于中国资本市场来说，生物质能源行业并没有得到资本的大力关注。凯迪和迪森等企业的股票上市，对于生物质能源行业来说，起到了重要的市场推广普及作用，让资本市场认识了生物质能源。但是，对于普通的中小型生物质能源企业来说，在缺乏资本的关注和介入下，成长过程仍异常艰难。

缺乏核心技术人才、资本人才、管理人才和运营人才，这是生物质能源企业必须研究的重要发展课题。

企业是人的组织，核心人才不可能让企业现状立杆见效，但是只有核心人才的存在，才能改变技术、资本和市场。所以，生物质能源行业的老板们得有清醒的认识，能帮你卖几台设备的不一定是核心人才，核心人才有可能一台也卖不出，但是可以给企业的整体发展注入其它更关键的力量。

重视人才，搜寻人才，引进人才，让人才发挥力量，这是老板们必须重视的工作内容。

2016中国生物质能源行业向何处去？

前面谈了五点错误认识，这对于生物质能源行业的总结来说只能是抛砖引玉，还得需要每个具体的企业作自己的思考和反省。

认识自我的错误，是为了更好的发展。2016，中国生物质能源行业向何处去？这是更值得我们探讨的话题。

生物质能源的大板块，当属生物质发电。生物质发电板块经过前几年的野蛮生长，相关的问题也开始暴露无遗。1元转让生物质发电厂的事情已经开始出现，2016对于生物质发电行业来说，是生死年。当然，对于已经巨额融资的凯迪生态来说，虽然企业自身暂不缺钱，但是其股票走势也会反馈出行业动态。生物质发电行业在2016年肯定是洗牌年，生死年。融资不畅的生物质发电项目要么暂停，要么转让，要么抵押，要么拍卖，一场大戏正在上演。

对于普通的生物质供热、设备制造、燃料制造行业来说，小额民间资本翻不起大浪，进进出出，关关停停，是行业常态。

以重庆为例，两年内突然冒出30家生物质燃料厂，有的已经关闭，有的已经歇业，有的已经转让，还有的正充满信心地正在筹建……

市场的终究归市场，生物质能源产业诞生了就不会消失。从刀耕火种时代到工业4.0时代，生物质能源其实一直存在，只是利用的科学化、系统化、规范化、规模化而已。

2016中国生物质能源市场总体蛋糕依然美好，预计资本运作、市场整合的力度会加强，抱团发展、收购、兼并、联合等形式会比较流行。

没有不好的行业，只有不好的企业。没有不好的员工，只有不好的老板。

生物质能源，我们经历过……仅此而已，愿我们2016收拾信心，让阳光打在脸上，继续前行。（罗川峰）

原文地址：http://www.china-nengyuan.com/news/91894.html