

博硕光电发布半年报 净利润猛增10倍

7月27日，国内自动化光电设备制造领先企业秦皇岛博硕光电设备股份有限公司(交易代码：831019)交出了一份亮眼的业绩中报：2015年上半年博硕光电实现营业收入7,642万元，同比增长74.30%;扣除非经常性损益后的净利润2,641万元，同比增长高达1,190.17%。

研发投入获得丰硕回报

博硕光电董事长曹耀辉表示：“过去几年公司在研发方面的投入已经取得了丰硕的成果，目前公司已经建立起一支综合实力较强的研发团队，产品技术行业领先，生产的设备均拥有自主知识产权，是行业技术发展的引领者。”

2015年上半年，博硕光电总共申请专利14项，获得授权的实用新型专利10项。公司现已经取得55项自主研发的专利技术，其中6项发明专利，2项外观专利，47项实用新型专利。

在研发团队的努力下，2015年上半年，博硕光电公司自主研发的BSPB05排版机、第四代串焊机、全自动生产线等高性能设备实现投产销售。公司自主研发的第四代串焊机集机器人(300024)视觉技术、气动控制、伺服控制等技术，实现设备稳定、可靠、高效的运行;电池片的搬运等多项工作均由设备自动完成，取代了传统由人工焊接电池片的功能单元，因此保证了电池串焊接品质，减少碎片率，并降低了人工劳动强度。

根据博硕光电中报披露，一条传统的150MW手动生产线大约需要200名工人，而博硕光电公司自研的150MW全自动生产线仅需20-30名工人，且主要为质检人员。

博硕公司自主研发的六轴机器人技术，广泛应用于自动化生产线，大大提高了生产效率和作业精度，产品稳定性得到提高，破片率仅为0.1%，远低于0.3%的行业平均水平。此外，公司自研的生产线能够做到实时信息反馈，包括通过手机APP可远程视频监控生产全程，每块电池板均有唯一标示并建立产品数据库，可跟踪每块电池板的硅片来源、寿命等信息。

凭借先进的技术和设备制造工艺，博硕光电不断扩大产品的市场份额，并拓展了新的销售渠道。2015年，公司成为第一家出口整条全自动生产线设备到美国、巴西的自动化设备制造企业。目前博硕光电的产品销往国内、国际市场，主要客户包括合肥中南、江苏艾德、格林保尔、巴西GloboBrasil、美国Sunpower等大型光伏组件制造商。随着公司产品技术的不断进步和品牌影响力持续扩大，越来越多的优质客户都会选择博硕光电。

技术上的领先优势也帮助博硕光电构筑起强大的竞争壁垒，有效提高了公司产品的毛利率。中报显示，博硕光电产品的毛利率已经从2014年上半年的35.84%提高到今年上半年的53.37%。

博硕光电仍在持续不断加强技术投入，未来会有更多新产品上市。

市场回暖公司前景可期

由于光伏发电成本稳步下降、新能源替代传统能源需求上升和政策鼓励等因素，2015年上半年全球光伏市场持续增长。尤其是受到日本、美国和中国加大对新能源产业扶持力度的影响，亚洲和美洲市场发展明显加速，整个产业出现复苏，呈现上升的趋势。

根据德意志银行的光伏行业报告，在美国，在没有政府补贴情况下，已有超过14个州的光伏发电成本低于目前零售价;日本的光伏发电成本也低于目前零售价。

另有数据显示，2015年一季度，中国新增光伏发电累计装机容量5.04GW，发展远超市场预期，按照这个速度全年装机量预计将超过20GW。而2014年前三季度中国地区的装机容量仅为3GW。

随着光伏行业的增长，一些前期停产的生产线逐步恢复生产。亚太地区包括中国、日本、印度及其他新兴市场，美洲地区包括美国、巴西等需求旺盛。为了满足日益增长的国际及国内市场组件生产需求，设备升级和扩产需求明显增多。

作为一家成立于2003年的光伏设备制造企业，博硕光电经历过完整的光伏产业景气和萧条周期，形成了一套能够既

能适应市场竞争又符合公司发展特点的业务流程体系。

由于产品具有生产周期短和定制化程度高的特点，博硕光电采取以销定产的生产模式，采购部门根据生产计划实施采购，同时多渠道多途径地寻求合作伙伴，建立供应商档案并定期对供应商进行评价，逐步确定公司的长期合作伙伴，以形成较为稳定的优质供应商渠道。

生产部门根据客户的订单需求和定制化要求来组织生产;销售部门采取直销的销售模式，取得业务订单;研发中心以客户的需求及市场技术发展动态为技术导向进行新技术新工艺的研发，并通过驻扎客户现场的方式调试设备、组织培训并实地解决客户定制化需求。通过上述业务流程，公司为客户提供定制化的太阳能光伏组件封装设备及封装系统整体软硬件解决方案，从而获得稳定的收入、利润和现金流。

在以上业务流程的基础上，博硕光电利用市场回暖，设备供应商谈判能力提高的有利时机，加大了应收账款催收的力度。2015年上半年，公司因经营活动产生的现金流量净额为143万元，比上年同期增长102.77%。

随着光伏产业环境的改善，光伏组件封装设备的技术和产品不断升级，可以预见未来一段时间内，各设备供应商之间的竞争将日趋激烈，产品的不断更新换代和产业升级将促使各家公司加大对从业人员尤其是技术人员的争夺力度。而博硕光电的技术团队由公司的实际控制人和董事长曹耀辉本人直接领导，其公司的技术核心。作为中国光伏产业最早的一批专家之一，曹耀辉在光电行业有超过二十年的从业经历，始终掌握着光电行业最前沿的技术。

公司在新三板挂牌后，在人才吸引力方面优势更加明显，同时公司高层也非常重视企业人力资源的稳定，不断完善人力资源管理制度，在为专业技术员工和核心员工提供具有竞争力的薪酬待遇和激励制度的同时，还通过签署保密协议和同业禁止协议等手段保护公司的知识产权和高端人才资源。同时博硕光电还和国内数所大学建立了合作关系，采取积极举措培养和引进人才，以保证公司在人力资源方面拥有稳定、持续性的优势。

原文地址：<http://www.china-nengyuan.com/news/93399.html>